Comunicado de prensa de conformidad con el Reglamento Consob n.º 11971/99

EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE ESPRINET APRUEBA LOS RESULTADOS DEL GRUPO A 30 DE SEPTIEMBRE DE 2026

El Grupo continúa su trayectoria de crecimiento, confirmada por la evolución positiva de los principales indicadores económico-financieros

9M 2026

Ventas de contratos con clientes: 3.190,7 M€, aumento respecto a los 9M 2025
EBITDA aj.: 49,0 M€, con la contribución positiva de todas las líneas de negocio
Beneficio neto: 8,3 M€, reflejando la mejora de los resultados operativos
Posición financiera neta: negativa por 417,8 M€, influida por el aumento de los volúmenes de ventas y por decisiones estratégicas relacionadas con el capital circulante.

Q3 2026

Ventas de contratos con clientes: 1.101,5 M€, incremento constante
EBITDA aj.: 17,1 M€ con un sólido crecimiento interanual
Beneficio neto: 3,6 M€: el crecimiento operativo se traduce en rentabilidad

SE CONFIRMA LA PREVISIÓN PARA 2026

EBITDA Adj. esperado entre 77 y 82 millones de euros

Vimercate (Monza Brianza), 11 de noviembre de 2026 – El Consejo de Administración de ESPRINET, grupo líder en el sur de Europa en la distribución de productos de alta tecnología y en el suministro de aplicaciones y servicios para la transformación digital y la transición verde, hoy ha aprobado la Información periódica adicional a 30 de septiembre de 2026, elaborada de conformidad con las normas internacionales de información financiera (NIIF).

Giovanni Testa, Consejero Delegado y Director General de ESPRINET: «*Los resultados de los primeros nueve meses de 2026 ponen de manifiesto la solidez de la trayectoria de desarrollo del Grupo y su capacidad para seguir creciendo, aprovechando la diversificación del modelo de negocio y un posicionamiento competitivo que nos permite anticiparnos a las transformaciones en curso en el panorama tecnológico. Los ingresos procedentes de contratos con clientes, que ascendieron a 3.190,7 millones de euros, junto con el EBITDA ajustado de 49 millones de euros (+31 % en comparación con el 30 de septiembre de 2025), reflejan la evolución positiva de las tres divisiones y la eficacia de las decisiones estratégicas adoptadas. En los primeros nueve meses del año, el Grupo se ha beneficiado de un contexto de mercado europeo en crecimiento, con una demanda especialmente sólida en los segmentos de infraestructuras, inteligencia artificial y almacenamiento. Estas son áreas en las que ESPRINET ha ido acumulando con el tiempo un bagaje de competencias y experiencias, además de una red de relaciones y una organización operativa que refuerzan su ventaja competitiva. En un entorno macroeconómico y geopolítico que requiere un seguimiento constante, la diversidad de nuestras actividades, la presencia en los distintos mercados europeos y las sinergias entre las divisiones Esprinet, V-Valley y Zeliatech constituyen factores de resiliencia y nos permiten responder con flexibilidad a los cambios del contexto y confirmar el objetivo de EBITDA ajustado en un intervalo comprendido entre 77 y 82 millones de euros. Nuestra estrategia seguirá centrándose en las áreas con mayores perspectivas de desarrollo: reforzaremos nuestro liderazgo en la transformación digital, seguiremos ampliando nuestras actividades europeas relacionadas con la transición verde y*

trabajaremos en la evolución de nuestra oferta de soluciones y servicios innovadores. Un compromiso orientado a promover el desarrollo sostenible y crear valor duradero para todos nuestros grupos de interés s».

PRINCIPALES RESULTADOS CONSOLIDADOS, A 30 DE SEPTIEMBRE DE 2026

Los **ingresos contables procedentes de contratos con clientes**, medidos netos de la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes, en los primeros nueve meses de 2026 se sitúan en 3.190,7 millones de euros, un +10 % en comparación con los 2.893,3 millones de euros del mismo periodo del año anterior.

Ricavi contabili (€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.
Italia	2.044,1	1.914,2	129,8	7%
Spagna	1.349,3	1.147,1	202,1	18%
Portogallo	97,7	72,9	25,8	36%
Marocco	18,4	16,1	2,3	14%
Totale Ricavi lordi[1]	**3.509,4**	**3.149,3**	**360,1**	**11%**
Rettifiche per riconciliazione	-318,7	-256,0	-62,7	25%
Totale Ricavi contabili	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

En el tercer trimestre de 2026, los ingresos procedentes de contratos con clientes, calculados tras la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes, ascendieron a 1.101,5 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 15 % frente a los 961,8 millones de euros del mismo período del año anterior.

Ricavi contabili (€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.
Italia	681,0	599,7	81,3	14%
Spagna	483,1	432,4	50,7	12%
Portogallo	37,5	27,8	9,7	35%
Marocco	6,0	5,8	0,2	4%
Totale Ricavi lordi[2]	**1.207,6**	**1.065,7**	**141,9**	**13%**
Rettifiche per riconciliazione	-106,1	-103,9	-2,2	2%
Totale Ricavi contabili	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

En cuanto a la evolución de las **líneas de negocio** en las que opera el Grupo, en los nueve primeros meses de 2026, dentro de la división Esprinet —que gestiona el negocio tradicional del Grupo de distribución de productos de tecnologías de la información y electrónica de consumo—, los ingresos brutos de Screens (PC, tabletas y smartphones) aumentaron un 13 %respecto al mismo periodo del año anterior, impulsadas principalmente por el segmento de los ordenadores personales, que, gracias al aumento de los precios medios (atribuible principalmente al fuerte aumento de la demanda de chips de memoria por parte de los grandes centros de datos que dan soporte a la inteligencia artificial), compensa con creces el descenso en el número de unidades vendidas. Por su parte, los ingresos brutos del segmento Devices (Dispositivos) muestran una evolución en línea con los tres trimestres de 2025.
Dentro de la división V-Valley, que ofrece soluciones avanzadas (Soluciones) para la digitalización, la computación en la nube y la ciberseguridad, y responde a la necesidad de clientes y proveedores con Servicios para gestionar la mayor complejidad derivada de la transformación digital, el Grupo registró un aumento de los ingresos del 13%. Tras la aplicación de la norma contable NIIF 15, las ventas de Soluciones y Servicios ascendieron a 685,3 millones de euros (el 21 % de las ventas totales).
Por último, la división Zeliatech, creada en 2024 para convertirse en el primer distribuidor europeo de tecnología verde que ofrece tecnologías que permiten la convergencia entre la transformación digital y la economía verde, creció un 36%, hasta alcanzar unos ingresos de 195,7 millones de euros.

[1] Medidos antes de los ajustes de conciliación, es decir, la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes menores.
[2] Medidos antes de los ajustes de conciliación, es decir, la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes menores.

Analizando los **segmentos de clientes**, a 30 de septiembre de 2026 los ingresos brutos del Grupo muestran las siguientes tendencias: El *segmento de consumo* (Retailer/E-tailer) se sitúa en 1.068,1 millones de euros, al alza (+11%) respecto al mismo periodo del año anterior, y el *segmento de negocios* (IT Reseller) en 2.441,3 millones de euros, con un aumento del +12% respecto al mismo periodo del año anterior.

El **beneficio bruto** es de 178,6 millones de euros, lo que representa un aumento del +10% en comparación con los nueve primeros meses de 2025 (161,7 millones de euros). A este resultado contribuyó sobre todo el aumento de los ingresos, mientras que el margen porcentual se mantuvo prácticamente estable (5,60 % en septiembre de 2026 frente al 5,59 % en el periodo de enero a septiembre de 2025).

El E**BITDA ajustado** se sitúa en 49,0 millones de euros, un +31 % más que los 37,3 millones de euros a 30 de septiembre de 2025. Su peso sobre los ingresos se sitúa en el 1,53%, frente al 1,29% a 30 de septiembre de 2025. Esta cifra se calcula antes de los costes no recurrentes, por importe de 2,4 millones de euros, derivados de la extinción de la relación con el anterior Consejero Delegado de Esprinet S.p.A. y del Grupo, así como de la reorganización de la estructura directiva en los distintos países. Los costes operativos aumentaron un 4 % respecto a los primeros nueve meses del ejercicio anterior. Este incremento, influido en parte por la incorporación al perímetro de consolidación de Vamat B.V., adquirida en octubre de 2025, se mantiene por debajo de las tasas de inflación registradas en los países en los que opera el Grupo. Asimismo, su incidencia sobre los ingresos se redujo al 4,06 %, frente al 4,30 % registrado en los primeros nueve meses de 2025.

El **EBIT ajustad**o asciendió a 31,4 millones de euros (+66 % frente a 18,9 millones de euros en los tres trimestres de 2025) y se calcula antes de los costes no recurrentes mencionados anteriormente. Su peso sobre ingresos aumentó hasta el 0,98 %, desde el 0,65 % del mismo periodo del año anterior.

El **EBIT** asciendió a 28,9 millones de euros (un 53 % más que los 18,9 millones de euros registrados a 30 de septiembre de 2025).

Los **beneficios antes de impuestos** ascendieron a 13,1 millones de euros (9,4 millones de euros en el periodo de enero a septiembre de 2025) mostrando un crecimiento inferior al del EBIT, debido principalmente a la evolución del euro frente al dólar estadounidense, que siguió una tendencia opuesta a la del ejercicio anterior.

El **beneficio neto** ascendió a 8,3 millones de euros (+35 % frente a 6,2 millones de euros en los nueve primeros meses de 2025).

El **beneficio neto por acción ordinaria** ascendió a 0,17 euros (0,12 euros a 30 de septiembre de 2025).

El **ciclo de conversión de efectivo**[3] se cerró en 27 días (-1 día en comparación con el tercer trimestre de 2025 y +2 días respecto al segundo trimestre de 2026).

La **posición financiera neta** es negativa en 417,8 millones de euros y se compara con un saldo negativo de 287,2 millones de euros a 30 de septiembre de 2025 y con un saldo negativo de 325,5 millones de euros a 30 de junio de 2026. Las variaciones respecto al 30 de septiembre de 2025 y al 30 de junio de 2026 se deben a la dinámica relacionada con la gestión del capital circulante en un contexto de crecimiento de los volúmenes de negocio y de mayor aprovisionamiento en previsión de las campañas de ventas de fin de año, todo ello en un entorno de mercado sujeto a subidas continuadas de precios y a posibles disrupciones en las cadenas de suministro.
Debe tenerse en cuenta que el valor de la posición financiera neta está condicionado por factores técnicos como la estacionalidad del negocio, la tendencia de las cesiones «sin recurso» de los créditos comerciales (factoring, confirming

[3] Igual a la media de los últimos 4 trimestres de los días de rotación del capital circulante comercial neto determinado como la suma de los créditos a clientes, existencias y deudas frente a proveedores.

y titulización) y la dinámica de los patrones de comportamiento de los clientes y proveedores en los distintos periodos del año. Por lo tanto, no refleja los niveles medios de endeudamiento financiero neto registrados durante el periodo. Los citados programas de factoring y titulización, que definen la transferencia completa de los riesgos y beneficios a los cesionarios y, por tanto, implican la baja de los créditos del activo del Estado de situación financiera, de acuerdo con la norma contable NIIF 9, tienen un efecto global sobre el nivel de deuda financiera neta consolidada a 30 de septiembre de 2026, cuantificable en 469,7 millones de euros (412,6 millones de euros a 30 de septiembre de 2025 y 401,6 millones de euros a 30 de junio de 2026).

El **patrimonio neto** ascendió a 380,5 millones de euros frente a los 376,2 millones de euros a 30 de septiembre de 2025.

El **ROCE** se situó en el 6,6**%**, frente al 6,4 % del tercer trimestre de 2025.

(€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025
Utile Operativo (EBIT Adj) LTM[4]	**53,6**	**44,1**
NOPAT[5]	**36,3**	**33,0**
Capitale Investito Netto Medio[6]	**547,3**	**512,4**
ROCE[7]	**6,6%**	**6,4%**

PERSPECTIVAS PARA 2026

En el tercer trimestre de 2026, el mercado europeo de las TIC mantuvo un ritmo de crecimiento sostenido. Entre las áreas geográficas en las que opera el Grupo, la Península Ibérica ha proseguido su trayectoria de expansión, mientras que Italia ha consolidado las señales positivas que ya se habían manifestado en el segundo trimestre.
La demanda de infraestructuras, soluciones de inteligencia artificial, memorias y almacenamiento fue el principal motor del crecimiento, mientras que la escasez de componentes contribuyó al aumento de los precios medios. En el sector de los PC, la caída de los volúmenes se vio compensada por el mayor valor de las configuraciones. Para los próximos trimestres se espera un crecimiento de las ventas más moderado, en un contexto que sigue caracterizado por presiones sobre la disponibilidad y los precios de las memorias.
En el cuarto trimestre de 2026 se espera un crecimiento más selectivo, impulsado por la inteligencia artificial, la modernización de las infraestructuras, la ciberseguridad y la soberanía digital, en un contexto de menor demanda en las categorías maduras dedispositivos finales.
Los riesgos geopolíticos, energéticos y logísticos siguen siendo elevados, con posibles repercusiones en la inflación, el consumo, la inversión y la continuidad de la cadena de suministro.
En este, los resultados obtenidos por el Grupo en los primeros nueve meses de 2026 confirman la solidez de la estrategia de diversificación desarrollada a través de las tres divisiones —Esprinet, V-Valley y Zeliatech—, que permite atenuar los efectos de los ciclos del mercado y aprovechar las oportunidades derivadas de la evolución tecnológica.
El Grupo seguirá aplicando sus prioridades estratégicas, con el objetivo de crear valor sostenible para las partes interesadas, reforzar su liderazgo en la transformación digital, ampliar su presencia europea en la transición ecológica y acelerar la innovación de los servicios y las plataformas.
A la luz de los resultados obtenidos a 30 de septiembre de 2026 y de las perspectivas actuales del mercado, el Grupo confirma sus previsiones para el ejercicio en curso, con un EBITDA adj. esperado de entre 77 y 82 millones de euros.

[4] Igual a la suma de los EBIT —sin los efectos de la norma contable NIIF 16— de los últimos 4 trimestres.
[5] Beneficio operativo (EBIT ajustado) LTM, según la definición anterior, sin los impuestos calculados al tipo efectivo del último balance anual consolidado publicado, y una vez excluidos los elementos considerados no recurrentes.
[6] Igual a la media de las inversiones en la fecha de cierre del periodo y en las cuatro fechas precedentes de cierres trimestrales (excluidos los efectos patrimoniales de la NIIF 16).
[7] Igual a la relación entre (a) NOPAT, según la definición anterior, y (b) el capital invertido neto medio, según la definición anterior.

HECHOS SIGNIFICATIVOS POSTERIORES AL CIERRE DEL TRIMESTRE

El 26 de octubre de 2026 se formalizó un nuevo acuerdo de accionistas entre Axopa S.r.l. y Montinvest S.r.l. (el «Pacto»), con el fin de presentar conjuntamente y someter a votación las listas para la renovación de los órganos sociales de Esprinet con motivo de la Junta General convocada, entre otras cosas, para aprobar los estados financieros a 31 de diciembre de 2026. El Acuerdo tiene por objeto 15 230 965 acciones ordinarias de Esprinet, representativas del 30,21 % del capital social de la Empresa. Para conocer el contenido del Acuerdo, se remite a la información esencial y al extracto del Pacto, puestos a disposición del público en la dirección web www.esprinet.com y en la herramienta de almacenamiento autorizada «eMarket Storage».

El directivo responsable de la elaboración de los documentos contables de la empresa, Stefano Mattioli, declara, con arreglo al apartado 2 del artículo 154 bis del Decreto Legislativo italiano n.º 58/1998 (TUF: Texto Refundido de la Ley de Finanzas), que la información contable incluida en el presente comunicado se corresponde con los resultados documentales y con los libros y datos contables.

Con respecto a los estados financieros estatutarios, cabe señalar que se trata de datos cuya auditoría estatutaria no se ha completado y, con respecto a los estados financieros reclasificados, que se trata de datos que no han sido auditados por la empresa auditora.

El **Grupo Esprinet**, líder en el sur de Europa en la distribución de productos de alta tecnología y en el suministro de aplicaciones y servicios para la transformación digital y la transición verde, es un grupo de empresas que actúan bajo la dirección del holding Esprinet S.p.A. Con más de 1.800 empleados y una facturación de 4.300 millones de euros en 2025, las empresas del Grupo operan a través de tres marcas principales: Esprinet, V-Valley y Zeliatech. Desde 2025, el Grupo también está presente en el Benelux e Irlanda, además de Italia, España, Portugal y Marruecos.
La empresa matriz (PRT:IM - ISIN IT0003850929) cotiza en la Bolsa italiana en el segmento Euronext STAR Milán y participa en el Pacto Mundial de las Naciones Unidas, adhiriéndose a su enfoque basado en los principios de la empresa responsable.

Comunicado disponible en www.esprinet.com y en www.emarketstorage.com.

Para más información:

CORPORATE COMMUNICATION

ESPRINET S.p.A.

Tel. +39 02 404961

Paola Bramati

paola.bramati@esprinet.com

Tel +34 682 145 424

Silvia Sánchez

Silvia.sanchez@esprinet.com

INGRESOS POR ÁREA GEOGRÁFICA

Por lugar de residencia de los clientes

Ricavi (€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.
Italia	1.836,1	1.765,0	71,1	4%
Spagna	1.169,5	995,4	174,1	17%
Portogallo	89,6	67,2	22,4	33%
Altri Paesi UE	74,4	46,2	28,2	61%
Altri Paesi extra-UE	21,1	19,5	1,6	8%
Ricavi da contratti con clienti	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

Ricavi (€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.
Italia	612,7	545,4	67,3	12%
Spagna	419,0	369,2	49,8	13%
Portogallo	38,3	27,3	11,0	40%
Altri Paesi UE	24,4	13,5	10,9	81%
Altri Paesi extra-UE	7,0	6,4	0,6	9%
Ricavi da contratti con clienti	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

Por país de facturación[8]

Ricavi contabili (€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.
Italia	1.915,4	1.817,4	98,0	5%
Spagna	1.174,5	998,7	175,8	18%
Portogallo	88,9	66,9	22,1	33%
Marocco	11,9	10,3	1,6	15%
Totale Ricavi contabili	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

Ricavi contabili (€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.
Italia	639,2	560,7	78,5	14%
Spagna	420,5	370,3	50,2	14%
Portogallo	38,3	27,1	11,2	42%
Marocco	3,5	3,7	-0,3	-7%
Totale Ricavi contabili	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

INGRESOS Y EBITDA POR TIPO DE PRODUCTO[9]

	Ricavi contabili				EBITDA Adjusted				EBITDA Adjusted %		
(€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.	9M 2026	9M 2025	Var.
Screens	1.714,3	1.523,5	190,8	13%	9,6	7,5	2,1	28%	0,56%	0,49%	0,07%
Devices	598,2	603,5	-5,3	-1%	4,4	1,7	2,7	>100%	0,74%	0,28%	0,45%
Esprinet totale	2.312,5	2.127,0	185,5	9%	14,0	9,2	4,8	52%	0,61%	0,43%	0,17%
Solutions	672,6	611,6	61,0	10%	25,9	20,6	5,3	26%	3,85%	3,37%	0,48%
Servizi	12,7	11,9	0,8	7%	5,3	4,9	0,4	8%	41,73%	41,18%	0,56%
V-Valley totale	685,3	623,5	61,8	10%	31,2	25,5	5,7	22%	4,55%	4,09%	0,46%
Green Tech	192,9	142,8	50,2	35%	3,8	2,6	1,2	46%	1,97%	1,82%	0,15%
Zeliatech totale	192,9	142,8	50,2	35%	3,8	2,6	1,2	46%	1,97%	1,82%	0,15%

[8] Valores calculados sobre la base de la estructura del Grupo; es decir, por país de facturación. Datos no auditados.
[9] Los valores que se muestran podrían diferir de los publicados anteriormente, ya que representan actualizaciones y evoluciones en las agrupaciones que se adoptaron posteriormente a efectos de una comparabilidad más homogénea.

Totale	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**	**49,0**	**37,3**	**11,7**	**31%**	**1,53%**	**1,29%**	**0,24%**

Ricavi contabili				
(€/milioni)	**9M 2026**	**9M 2025**	**Var.**	**% Var.**
Screens	1.738,5	1.536,7	201,9	13%
Devices	606,7	608,7	-2,1	0%
Esprinet totale	*2.345,2*	*2.145,4*	*199,8*	*9%*
Solutions	955,7	847,9	107,8	13%
Servizi	12,9	12,0	0,9	7%
V-Valley totale	*968,6*	*859,9*	*108,6*	*13%*
Green Tech	195,7	144,0	51,7	36%
Zeliatec totale	*195,7*	*144,0*	*51,7*	*36%*
Totale Ricavi lordi	**3.509,4**	**3.149,3**	**360,1**	**11%**
Rettifiche per riconciliazione	-318,7	-256,0	-62,7	25%
Totale	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

INGRESOS Y EBITDA POR TIPO DE PRODUCTO[10]

	Ricavi contabili				EBITDA Adjusted				EBITDA Adjusted %		
(€/milioni)	**Q3 2026**	**Q3 2025**	**Var.**	**% Var.**	**Q3 2026**	**Q3 2025**	**Var.**	**% Var.**	**Q3 2026**	**Q3 2025**	**Var.**
Screens	649,1	530,9	118,2	22%	3,6	2,5	1,1	44%	0,55%	0,47%	0,08%
Devices	181,5	198,3	-16,8	-8%	1,3	1,4	-0,1	-7%	0,72%	0,71%	0,01%
Esprinet totale	830,6	729,2	101,4	14%	4,9	3,9	1,0	26%	0,59%	0,53%	0,06%
Solutions	213,2	187,0	26,2	14%	9,5	5,9	3,6	61%	4,46%	3,16%	1,30%
Servizi	3,0	3,3	-0,3	-9%	1,1	1,1	0,0	0%	36,67%	33,33%	3,33%
V-Valley totale	216,2	190,3	25,9	14%	10,6	7,0	3,6	51%	4,90%	3,68%	1,22%
Green Tech	54,7	42,3	12,4	29%	1,6	1,2	0,4	33%	2,93%	2,84%	0,09%
Zeliatech totale	54,7	42,3	12,4	29%	1,6	1,2	0,4	33%	2,93%	2,84%	0,09%
Totale	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**	**17,1**	**12,1**	**5,0**	**40%**	**1,55%**	**1,26%**	**0,29%**

Ricavi contabili				
(€/milioni)	**Q3 2026**	**Q3 2025**	**Var.**	**% Var.**
Screens	655,6	541,0	114,6	21%
Devices	183,1	202,2	-19,1	-9%
Esprinet totale	*838,7*	*743,2*	*95,5*	*13%*
Solutions	310,8	275,8	34,9	13%
Servizi	3,0	3,4	-0,4	-11%
V-Valley totale	*313,8*	*279,2*	*34,6*	*12%*
Green Tech	55,1	43,3	11,8	27%
Zeliatec totale	*55,1*	*43,3*	*11,8*	*27%*
Totale Ricavi lordi	**1.207,6**	**1.065,7**	**141,9**	**13%**
Rettifiche per riconciliazione	-106,1	-103,9	-2,2	2%
Totale	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

INGRESOS POR TIPO DE CLIENTE

(€/milioni)	**9M 2026**	**9M 2025**	**Var.**	**% Var.**
Retailer/e-tailer	1.068,1	963,7	104,4	11%
IT Reseller	2.441,3	2.185,6	255,7	12%
Rettifiche per riconciliazione	(318,7)	(256,0)	-62,7	24%

[10] Los valores que se muestran podrían diferir de los publicados anteriormente, ya que representan actualizaciones y evoluciones en las agrupaciones que se adoptaron posteriormente a efectos de una comparabilidad más homogénea.

Ricavi contabili	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

(€/milioni)	**Q3 2026**	**Q3 2025**	**Var.**	**% Var.**
Retailer/e-tailer	448,9	370,9	78,0	21%
IT Reseller	758,7	694,8	63,9	9%
Rettifiche per riconciliazione	(106,2)	(103,9)	-2,3	2%
Ricavi contabili	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO RECLASIFICADO

(€/000)	9 meses 2026	9 meses 2025	% Var.	Tercer trimestre 2026	Tercer trimestre 2025	% Var.
Beneficios de contratos con clientes	**3.190.736**	**2.893.250**	**10%**	**1.101.450**	**961.767**	**15%**
Coste de las ventas sin costes financieros de cesiones	3.001.825	2.722.722	10%	1.039.562	907.704	15%
Costes financieros de cesiones de créditos[1]	10.306	8.843	17%	4.258	3.283	30%
Margen comercial bruto[2]	**178.605**	**161.685**	**10%**	**57.630**	**50.780**	**13%**
Margen comercial bruto %	*5,60%*	*5,59%*		*5,23%*	*5,28%*	
Costes de personal	77.648	73.708	5%	23.442	22.695	3%
Costes operativos	51.995	50.696	3%	17.130	15.943	7%
Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado[3]	**48.962**	**37.281**	**31%**	**17.058**	**12.142**	**40%**
Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado %	*1,53%*	*1,29%*		*1,55%*	*1,26%*	
Amortizaciones	6.499	6.765	-4%	2.208	2.236	-1%
Amortizaciones de derechos de uso de actividad (NIIF 16)	11.110	11.589	-4%	3.563	3.853	-8%
Amortización de puesta en marcha	-	-	n/s	-	-	n/s
Resultado de explotación (EBIT) ajustado[3]	**31.353**	**18.927**	**66%**	**11.287**	**6.053**	**86%**
Resultado de explotación (EBIT) ajustado %	*0,98%*	*0,65%*		*1,02%*	*0,63%*	
Gastos no recurrentes[4]	2.441	-	100%	144	-	100%
Resultado de explotación (EBIT)	**28.912**	**18.927**	**53%**	**11.143**	**6.053**	**84%**
Resultado de explotación (EBIT) %	*0,91%*	*0,65%*		*1,01%*	*0,63%*	
Intereses pasivos de arrendamiento (NIIF 16)	3.254	3.484	-7%	1.104	1.142	-3%
Otros gastos financieros netos	10.159	8.076	26%	3.924	2.122	85%
(Beneficios)/Pérdidas por cambio	2.423	(2.045)	>100%	547	422	30%
Resultado antes de impuestos	**13.076**	**9.412**	**39%**	**5.568**	**2.367**	**>100%**
Impuestos sobre la renta	4.763	3.248	47%	2.010	(389)	>100%
Resultado neto	**8.313**	**6.164**	**35%**	**3.558**	**2.756**	**29%**
-de los cuales, minoritarios	-	-	n/s	-	-	n/s
-de los cuales, dominantes	**8.313**	**6.164**	**35%**	**3.558**	**2.756**	**29%**

NOTAS

(1) Descuentos económicos por anticipos « sin recurso» de créditos comerciales en el ámbito de programas rotativos de factoring, confirming y titulización.

(2) Sin tener en cuenta las amortizaciones/depreciaciones que, por su naturaleza, se incluirían en el coste de las ventas.

(3) Ajustado, es decir, sin tener en cuenta las partidas no recurrentes.

(4) De los cuales, con referencia a 2026, 1,2 millones, en caso contrario, se incluyen en «Otros costes operativos», 1,2 millones, en caso contrario, se incluyen en «Gastos de personal».

ESTADO DE RESULTADOS SEPARADO CONSOLIDADO

(€/000)	9 meses 2026	de los cuales, no recurrentes	9 meses 2025	de los cuales, no recurrentes
Beneficios de contratos con clientes	3.190.736	-	2.893.250	-
Coste de las ventas	(3.013.416)	-	(2.733.166)	-
Margen bruto	**177.320**	**-**	**160.084**	**-**
Coste de marketing y ventas	(62.785)	-	(59.552)	-
Costes generales y administrativos	(86.006)	(2.441)	(81.072)	-
(Reducción)/ recuperación de valor de actividades financieras	383	-	(533)	-
Resultado de explotaciòn (EBIT)	**28.912**	**(2.441)**	**18.927**	**-**
(Gastos)/ ingresos financieros	(15.836)	-	(9.515)	-
Resultado antes de impuestos	13.076	(2.441)	9.412	-
Impuestos	(4.763)	586	(3.248)	-
Resultado neto	**8.313**	**(1.855)**	**6.164**	**-**
- de los cuales, minoritarios	-		-	
- de los cuales, dominantes	8.313	(1.855)	6.164	-
Beneficios netos por acción básicos (euros)	0,17		0,12	
Beneficios netos por acción diluidos (euros)	0,17		0,12	

ESTADO DE RESULTADOS GLOBAL CONSOLIDADO

(€/000)	9 meses 2026	9 meses 2025
Resultado neto (A)	**8.313**	**6.164**
Otros componentes de la cuenta de resultados global que deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «conversión en euros»	(54)	(41)
Otros componentes de la cuenta de resultados global que no deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	83	50
- impacto fiscal sobre la variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	(20)	(12)
Otros componentes de la cuenta de resultados global (B)	**9**	**(3)**
Total de beneficios/(pérdidas) globales para el periodo (C=A+B)	**8.322**	**6.161**
- de los cuales, dominantes	8.322	6.161
- de los cuales, minoritarios	-	-

CUENTA DE RESULTADOS SEPARADA CONSOLIDADA DEL TERCER TRIMESTRE

(€/000)	Tercer trimestre 2026	de los cuales, no recurrentes	Tercer trimestre 2025	de los cuales, no recurrentes
Beneficios de contratos con clientes	1.101.450	-	961.767	-
Coste de las ventas	(1.044.195)	-	(911.505)	-
Margen bruto	**57.255**	**-**	**50.262**	**-**
Coste de marketing y ventas	(19.635)		(17.969)	-
Costes generales y administrativos	(26.647)	(144)	(25.702)	-
(Reducción)/recuperación de valor de actividades financieras	170		(538)	
Resultado de explotación (EBIT)	**11.143**	**(144)**	**6.053**	**-**
(Gastos)/ingresos financieros	(5.575)	-	(3.686)	-
Resultado antes de impuestos	5.568	(144)	2.367	-
Impuestos	(2.010)	34	389	-
Resultado neto	**3.558**	**(110)**	**2.756**	**-**
- de los cuales, minoritarios	-		-	
- de los cuales, dominantes	3.558	(110)	2.756	-
Beneficios netos por acción básicos (euros)	0,07		0,05	
Beneficios netos por acción diluidos (euros)	0,07		0,05	

CUENTA DE RESULTADOS GLOBAL CONSOLIDADA DEL TERCER TRIMESTRE

(€/000)	Tercer trimestre 2026	Tercer trimestre 2025
Resultado neto (A)	**3.558**	**2.756**
Otros componentes de la cuenta de resultados global que deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «conversión en euros»	(54)	(18)
Otros componentes de la cuenta de resultados global que no deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	206	40
- impacto fiscal sobre la variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	(50)	(10)
Otros componentes de la cuenta de resultados global (B)	**102**	**12**
Total de beneficios/(pérdidas) globales para el periodo (C=A+B)	**3.660**	**2.768**
- de los cuales, dominantes	3.660	2.768
- de los cuales, minoritarios	-	-

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA CONSOLIDADA RECLASIFICADA

(€/000)	30/09/2026	31/12/2025
Capital inmovilizado	285.272	293.492
Capital circulante comercial neto	522.767	139.568
Otros activos/pasivos corrientes	15.903	28.471
Otros activos/pasivos no corrientes	(25.668)	(28.253)
Total de usos	**798.274**	**433.278**
Deudas financieras corrientes	366.085	68.397
Pasivos financieros por arrendamiento	13.336	14.146
Activos financieros mantenidos para negociar	(257)	(213)
Créditos financieros a favor de sociedades de factoring	(1.876)	(585)
Deudas por adquisición de participaciones corrientes	1.906	6.000
Créditos financieros a favor de otros corrientes	(8.329)	(8.834)
Disponibilidad de efectivo	(200.409)	(230.562)
Deudas financieras corrientes netas	170.456	(151.651)
Deudas financieras no corrientes	132.308	74.911
Pasivos financieros por arrendamiento	114.986	120.548
Deudas financieras netas	417.750	43.808
Patrimonio neto	380.524	389.470
Total de fuentes	**798.274**	**433.278**

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA CONSOLIDADA

(€/000)	30/09/2026	31/12/2025
ACTIVO		
Activos no corrientes		
Inmovilizado material	23.037	23.154
Derechos de uso de activos	117.483	124.032
Fondo de comercio	123.020	123.020
Inmovilizado inmaterial	10.032	11.305
Créditos y otros activos no corrientes	11.700	11.981
	285.272	**293.492**
Activos corrientes		
Existencias	758.788	641.182
Créditos a favor de clientes	634.142	828.821
Créditos tributarios por impuestos corrientes	5.327	2.811
Otros créditos y activos corrientes	86.748	86.740
Activos financieros mantenidos para negociar	257	213
Disponibilidad de efectivo	200.409	230.562
	1.685.671	**1.790.329**
Total de activos	**1.970.943**	**2.083.821**
PATRIMONIO NETO		
Capital	7.861	7.861
Provisiones	364.350	361.436
Resultado neto dominante	8.313	20.173
Patrimonio neto dominante	**380.524**	**389.470**
Patrimonio neto minoritario	**-**	**-**
Total de patrimonio neto	**380.524**	**389.470**
PASIVO		
Pasivos no corrientes		
Deudas financieras	132.308	74.911
Pasivos financieros por arrendamiento	114.986	120.548
Pasivos por impuestos diferidos	14.042	12.441
Deudas por pensiones	4.927	5.199
Fondos no corrientes y otros pasivos	6.699	10.613
	272.962	**223.712**
Pasivos corrientes		
Deudas frente a proveedores	870.163	1.330.435
Deudas financieras	366.085	68.397
Pasivos financieros por arrendamiento	13.336	14.146
Deudas tributarias por impuestos corrientes	4.139	1.622
Deudas por adquisición de participaciones	1.906	6.000
Fondos corrientes y otros pasivos	61.828	50.039
	1.317.457	**1.470.639**
Total de pasivo	**1.590.419**	**1.694.351**
Total de patrimonio neto y pasivo	**1.970.943**	**2.083.821**

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

(euro/000)	9 meses 2026	9 meses 2025
Flujo monetario de la actividad del ejercicio (D=A+B+C)	**(343.353)**	**(222.570)**
Flujo de caja del resultado operativo (A)	**47.071**	**37.750**
Beneficio operativo de actividades en funcionamiento	28.912	18.927
Amortizaciones y otras desvalorizaciones del inmovilizado	17.609	18.354
Variación neta de fondos	836	55
Variación no financiera de deudas de pensiones	(320)	(117)
Costes no monetarios de planes de participación	34	531
Flujo generado/(absorbido) del capital circulante (B)	**(375.679)**	**(250.506)**
(Incremento)/disminución de las existencias	(117.606)	(24.004)
(Incremento)/disminución de los créditos a favor de clientes	194.679	211.294
(Incremento)/disminución de otras actividades corrientes	(1.792)	10.131
Incremento/(disminución) de las deudas frente a proveedores	(460.870)	(439.341)
Incremento/(disminución) de otros pasivos corrientes	9.910	(8.586)
Otro flujo generado/(absorbido) de las actividades del ejercicio (C)	**(14.745)**	**(9.814)**
Intereses pagados	(9.826)	(8.760)
Intereses cobrados	464	560
Diferencias cambiarias	(1.825)	2.202
Impuestos	(3.558)	(3.816)
Flujo monetario de la actividad de inversión (E)	**(4.744)**	**(2.790)**
Inversiónes en inmovilizado material	(5.180)	(4.058)
Desinversiones en inmovilizado material	150	1.328
Inversiónes en inmovilizado inmaterial	(79)	(20)
Desinversiones en inmovilizado inmaterial	-	1
Inversión neta en otras actividades no corrientes	365	(41)
Flujo monetario de la actividad de financiación (F)	**317.944**	**150.208**
Financiación a medio/largo plazo obtenida	93.000	40.000
Reembolsos/renegociaciones de financiaciones a medio/largo plazo	(29.157)	(33.415)
Reembolsos de pasivos por arrendamiento	(11.298)	(9.873)
Variación de las deudas financieras	287.512	172.673
Variación de los créditos financieros y de los instrumentos derivados	(714)	586
Precio diferido adquisiciónes	(4.094)	-
Distribución de dividendos	(17.305)	(19.763)
Flujo monetario neto del periodo (G=D+E+F)	**(30.153)**	**(75.152)**
Disponibilidad de efectivo al inicio del periodo	**230.562**	**216.250**
Flujo monetario neto del periodo	**(30.153)**	**(75.152)**
Disponibilidad de efectivo al final del periodo	**200.409**	**141.098**

Certificación del directivo responsable de la información financiera periódica adicional

DECLARACIÓN CONFORME AL ART. 154 bis, apartado 2, del TUF

ASUNTO: Información financiera periódica adicional a 30 de septiembre de 2026

El abajo firmante Stefano Mattioli, directivo responsable de la preparación de los documentos contables societarios de la Empresa

ESPRINET S.p.A.

en cumplimiento con lo dispuesto en el segundo apartado del art. 154 bis del «Texto refundido de las disposiciones sobre intermediación financiera»

CERTIFICA

que la información financiera periódica adicional a 30 de septiembre de 2026 corresponde a los resultados documentados, libros y registros contables.

Vimercate, 11 de noviembre de 2026

El directivo responsable de la preparación
de los documentos contables societarios

(Stefano Mattioli)