Comunicato stampa ai sensi del Regolamento Consob n 11971/99

IL CDA DI ESPRINET APPROVA I RISULTATI DEL GRUPPO AL 30 SETTEMBRE 2026

Il Gruppo prosegue il proprio percorso di crescita, confermato dall'andamento positivo dei principali indicatori economico-finanziari

9M 2026

Ricavi da contratti con clienti: 3.190,7 M€, in crescita rispetto ai 9M 2025
EBITDA Adj.: 49,0 M€, con il contributo positivo di tutte le linee di business
Utile Netto: 8,3 M€, riflettendo il rafforzamento della performance operativa
Posizione Finanziaria Netta: negativa per 417,8 M€, influenzata dall'incremento dei volumi di vendita e da decisioni di natura strategica relative al circolante

Q3 2026

Ricavi da contratti con clienti: 1.101,5 M€, in progressivo aumento
EBITDA Adj.: 17,1 M€ in solida crescita su base annua
Utile Netto: 3,6 M€, traduzione della crescita operativa in redditività

GUIDANCE 2026 CONFERMATA

EBITDA Adj. atteso tra 77 e 82 milioni di euro

Vimercate (Monza Brianza), 11 novembre 2026 – Il Consiglio di Amministrazione di ESPRINET, Gruppo leader in Sud Europa nella distribuzione di prodotti high tech e nella fornitura di applicazioni e servizi per la trasformazione digitale e per la green transition, ha approvato in data odierna le Informazioni periodiche aggiuntive al 30 settembre 2026, redatte in conformità con i principi contabili internazionali IFRS.

Giovanni Testa, Amministratore Delegato e Direttore Generale di ESPRINET: *"I risultati dei primi nove mesi del 2026 evidenziano la solidità del percorso di sviluppo del Gruppo e la capacità di proseguire nella crescita, valorizzando la diversificazione del modello di business e un posizionamento competitivo che ci permette di intercettare le trasformazioni in atto nel panorama tecnologico. I ricavi da contratti con clienti, pari a 3.190,7 milioni di euro, insieme all'EBITDA Adjusted di 49 milioni di euro (+31% rispetto al 30 settembre 2025), riflettono il positivo andamento di tutte e tre le divisioni e l'efficacia delle scelte strategiche intraprese. Nei primi nove mesi dell'anno, il Gruppo ha beneficiato di un contesto di mercato europeo in crescita, con una domanda particolarmente sostenuta nei segmenti delle infrastrutture, dell'intelligenza artificiale e dello storage. Ambiti nei quali ESPRINET ha maturato nel tempo un patrimonio di competenze ed esperienze, oltre a una rete di relazioni e a un'organizzazione operativa che ne rafforzano il vantaggio competitivo. In uno scenario macroeconomico e geopolitico che richiede un costante monitoraggio, la varietà delle nostre attività, il presidio dei diversi mercati europei e le sinergie tra le divisioni Esprinet, V-Valley e Zeliatech costituiscono fattori di resilienza, ci consentono di rispondere con flessibilità ai cambiamenti del*

contesto e ci permettono di confermare il target di EBITDA Adjusted in un intervallo compreso tra 77 e 82 milioni di euro. La nostra strategia continuerà a concentrarsi sugli ambiti con maggiori prospettive di sviluppo: rafforzeremo la nostra leadership nella trasformazione digitale, proseguiremo nell'espansione delle attività europee legate alla green transition e lavoreremo all'evoluzione della nostra offerta di soluzioni e servizi innovativi. Un impegno orientato a promuovere uno sviluppo sostenibile e a creare valore duraturo per tutti i nostri stakeholder".

PRINCIPALI RISULTATI CONSOLIDATI AL 30 SETTEMBRE 2026

I **Ricavi contabili da contratti con clienti**, misurati al netto dell'applicazione del principio contabile IFRS 15 e altri aggiustamenti, nei nove mesi 2026 si attestano a 3.190,7 milioni di euro, +10% rispetto a 2.893,3 milioni di euro nello stesso periodo dell'anno precedente.

Ricavi contabili (€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.
Italia	2.044,1	1.914,2	129,8	7%
Spagna	1.349,3	1.147,1	202,1	18%
Portogallo	97,7	72,9	25,8	36%
Marocco	18,4	16,1	2,3	14%
Totale Ricavi lordi[1]	**3.509,4**	**3.149,3**	**360,1**	**11%**
Rettifiche per riconciliazione	-318,7	-256,0	-62,7	25%
Totale Ricavi contabili	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

Nel terzo trimestre del 2026, i Ricavi contabili da contratti con clienti, misurati al netto dell'applicazione del principio contabile IFRS 15 e altri aggiustamenti, si attestano a 1.101,5 milioni di euro, in crescita del 15% rispetto a 961,8 milioni di euro nello stesso periodo dello scorso anno.

Ricavi contabili (€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.
Italia	681,0	599,7	81,3	14%
Spagna	483,1	432,4	50,7	12%
Portogallo	37,5	27,8	9,7	35%
Marocco	6,0	5,8	0,2	4%
Totale Ricavi lordi[2]	**1.207,6**	**1.065,7**	**141,9**	**13%**
Rettifiche per riconciliazione	-106,1	-103,9	-2,2	2%
Totale Ricavi contabili	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

Guardando all'andamento delle **linee di business** in cui opera il Gruppo, nei nove mesi del 2026 nel perimetro della divisione Esprinet, che gestisce il business storico della distribuzione di prodotti di information technology e consumer electronics, i ricavi lordi degli Screens (PC, Tablet e Smartphone) segnano una crescita del 13% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, trainati soprattutto dal segmento dei PC, che per effetto dell'aumento dei prezzi medi (causato principalmente dall'esplosione della domanda di chip di memoria trainata dai grandi data center per l'intelligenza artificiale) più che compensano il calo delle unità vendute. I ricavi lordi del segmento dei Devices mostrano invece un andamento in linea ai tre trimestri 2025.

[1] Misurati al lordo delle Rettifiche per riconciliazione, ossia dell'applicazione del principio contabile IFRS 15 e di altri aggiustamenti minori.
[2] Misurati al lordo delle Rettifiche per riconciliazione, ossia dell'applicazione del principio contabile IFRS 15 e di altri aggiustamenti minori.

Nel perimetro della divisione V-Valley, che fornisce soluzioni avanzate (Solutions) per la digitalizzazione, il cloud computing e la cybersecurity, e risponde al bisogno di clienti e fornitori con Servizi per gestire la maggiore complessità generata dalla digital transformation, il Gruppo registra un aumento dei ricavi del 13%. I ricavi di Solutions e Servizi, a valle dell'applicazione del principio contabile IFRS 15, si attestano a 685,3 milioni di euro (21% delle vendite totali).
Infine, la divisione Zeliatech, nata nel 2024 per essere il primo green tech distributor europeo che offre tecnologie per abilitare la convergenza tra digitale e green economy, con una crescita del 36% raggiunge 195,7 milioni di euro di ricavi.

Analizzando i **segmenti di clientela**, al 30 settembre 2026 i ricavi lordi del Gruppo mostrano i seguenti andamenti: *Segmento Consumer* (Retailer/E-tailer) a 1.068,1 milioni di euro in crescita (+11%) rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, *Segmento Business* (IT Reseller) a 2.441,3 milioni di euro in crescita (+12%) rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

Il **Margine Commerciale Lordo** è pari a 178,6 milioni di euro, segnando un +10% rispetto ai nove mesi 2025 (161,7 milioni di euro). A questo risultato contribuisce soprattutto l'aumento dei ricavi, essendo il margine percentuale pressoché stabile (5,60% a settembre 2026 rispetto a 5,59% nel periodo gennaio-settembre 2025).

L'**EBITDA Adjusted,** è pari a 49,0 milioni di euro, +31% rispetto a 37,3 milioni di euro al 30 settembre 2025. L'incidenza sui ricavi si attesta all'1,53% rispetto all'1,29% al 30 settembre 2025. Tale valore è calcolato al lordo di costi di natura non ricorrente, pari a 2,4 milioni di euro, sostenuti nell'ambito della cessazione dei rapporti con il precedente Amministratore Delegato di Esprinet S.p.A. e del Gruppo, e della riorganizzazione, nelle varie country, della struttura direttiva.
La crescita dei costi operativi rispetto ai nove mesi dell'anno precedente (+4%), influenzata anche dall'ingresso nel perimetro di consolidamento di Vamat B.V. acquisita ad ottobre 2025, risulta inferiore ai tassi di inflazione registrati nei Paesi di operatività del Gruppo.
La loro incidenza sui ricavi, inoltre, scende al 4,06% rispetto al 4,30% nei nove mesi 2025.

L'**EBIT Adjusted** è pari a 31,4 milioni di euro (+66% rispetto a 18,9 milioni di euro nei tre trimestri 2025) ed è calcolato al lordo dei costi di natura non ricorrente sopra menzionati.
L'incidenza sui ricavi passa allo 0,98% dallo 0,65% nello stesso periodo dello scorso anno.

L'**EBIT** è pari a 28,9 milioni di euro (+53% rispetto a 18,9 milioni di euro al 30 settembre 2025).

L'**Utile ante imposte** è pari a 13,1 milioni di euro (9,4 milioni di euro nel periodo gennaio-settembre 2025), in minor crescita rispetto all'EBIT a causa principalmente dell'opposto andamento dell'euro nei confronti del dollaro statunitense rispetto all'anno precedente.

Il **Risultato netto** è pari a 8,3 milioni di euro (+35% rispetto a 6,2 milioni di euro nei nove mesi del 2025).

L'**Utile netto per azione ordinaria** è pari a 0,17 euro (0,12 euro al 30 settembre 2025).

Il **Cash Conversion Cycle**[3] chiude a 27 giorni (-1 giorno rispetto a Q3 25 e +2 giorni rispetto a Q2 26).

[3] Pari alla media degli ultimi 4 trimestri dei giorni di rotazione del Capitale Circolante Commerciale Netto determinato come sommatoria di crediti verso clienti, rimanenze e debiti verso fornitori.

La **Posizione Finanziaria Netta** è negativa per 417,8 milioni di euro e si confronta con un saldo negativo pari a 287,2 milioni di euro al 30 settembre 2025 e con un saldo negativo pari a 325,5 milioni di euro al 30 giugno 2026. Le variazioni rispetto al 30 settembre 2025 e rispetto al 30 giugno 2026 conseguono alle dinamiche legate alla gestione del capitale circolante in un contesto di crescita dei volumi di business e di maggiore approvvigionamento in previsione delle campagne di vendita di fine anno, il tutto in un contesto di mercato soggetto a prezzi in continuo aumento e a potenziali interruzioni delle catene di fornitura.
Va sempre considerato che il valore della posizione finanziaria netta puntuale è influenzato da fattori tecnici quali la stagionalità del business, l'andamento delle cessioni "pro-soluto" di crediti commerciali (factoring, confirming e cartolarizzazione) e la dinamica dei modelli comportamentali di clienti e fornitori nei diversi periodi dell'anno. Essa, pertanto, non è rappresentativa dei livelli medi di indebitamento finanziario netto osservati nel periodo. I citati programmi di factoring e cartolarizzazione, i quali definiscono il completo trasferimento dei rischi e dei benefici in capo ai cessionari e contemplano quindi la cancellazione dei crediti dall'attivo patrimoniale in conformità al principio contabile IFRS 9, determinano un effetto complessivo sul livello dei debiti finanziari netti consolidati al 30 settembre 2026 quantificabile in 469,7 milioni di euro (412,6 milioni di euro al 30 settembre 2025 e 401,6 milioni di euro al 30 giugno 2026).

Il **Patrimonio Netto** ammonta a 380,5 milioni di euro rispetto a 376,2 milioni di euro al 30 settembre 2025.

Il **ROCE** si posiziona all'6,6**%**, rispetto al 6,4% del terzo trimestre 2025.

(€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025
Utile Operativo (EBIT Adj) LTM[4]	53,6	44,1
NOPAT[5]	36,3	33,0
Capitale Investito Netto Medio[6]	547,3	512,4
ROCE[7]	6,6%	6,4%

OUTLOOK 2026

Anche nel terzo trimestre del 2026, il mercato europeo dell'ICT ha mantenuto un ritmo di crescita sostenuto. Tra le aree geografiche in cui opera il Gruppo, la Penisola Iberica ha proseguito il proprio percorso di espansione, mentre l'Italia ha consolidato i segnali positivi già emersi nel secondo trimestre.
La domanda di infrastrutture, soluzioni di intelligenza artificiale, memorie e storage ha rappresentato il principale motore della crescita, mentre la scarsità di componenti ha sostenuto l'aumento dei prezzi medi. Nel comparto dei PC, la flessione dei volumi è stata compensata dal maggiore valore delle configurazioni. Per i prossimi trimestri si prevede una crescita dei ricavi più moderata, in un contesto ancora caratterizzato da pressioni sulla disponibilità e sui prezzi delle memorie.

[4] Pari alla sommatoria degli EBIT – escludendo gli effetti del principio contabile IFRS16 - degli ultimi 4 trimestri.
[5] Utile Operativo (EBIT Adj) LTM, come sopra definito, al netto delle imposte calcolate al tax rate effettivo dell'ultimo bilancio consolidato annuale pubblicato al netto delle componenti ritenute non ripetibili.
[6] Pari alla media degli "Impieghi" alla data di chiusura del periodo e alle 4 precedenti date di chiusura trimestrali (con esclusione degli effetti patrimoniali dell'IFRS 16).
[7] Pari al rapporto tra (a) NOPAT, come sopra definito, e (b) il capitale investito netto medio come sopra definito.

Nel quarto trimestre 2026 è attesa un'espansione più selettiva, trainata da intelligenza artificiale, modernizzazione delle infrastrutture, cybersecurity e sovranità digitale, a fronte di una domanda più debole nelle categorie endpoint mature.
Restano elevati i rischi geopolitici, energetici e logistici, con potenziali impatti su inflazione, consumi, investimenti e continuità delle catene di fornitura.
In questo scenario, i risultati conseguiti dal Gruppo nei primi nove mesi del 2026 confermano la solidità della strategia di diversificazione sviluppata attraverso le tre divisioni Esprinet, V-Valley e Zeliatech, che consente di mitigare la ciclicità dei mercati e cogliere le opportunità connesse all'evoluzione tecnologica.
Il Gruppo proseguirà nell'attuazione delle proprie priorità strategiche, con l'obiettivo di creare valore sostenibile per gli stakeholder, rafforzare la leadership nella trasformazione digitale, ampliare la presenza europea nella green transition e accelerare l'innovazione dei servizi e delle piattaforme.
Alla luce dei risultati conseguiti al 30 settembre 2026 e delle attuali prospettive di mercato, il Gruppo conferma la guidance per l'esercizio in corso, con un EBITDA Adj. atteso tra 77 e 82 milioni di euro.

FATTI DI RILIEVO SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DEL TRIMESTRE

In data 26 ottobre 2026, è stato stipulato un nuovo accordo parasociale tra Axopa S.r.l. e Montinvest S.r.l. (il "Patto"), finalizzato alla presentazione congiunta e alla votazione di liste per il rinnovo degli organi sociali di Esprinet in occasione dell'assemblea chiamata, tra l'altro, ad approvare il bilancio al 31 dicembre 2026. Il Patto ha ad oggetto n. 15.230.965 azioni ordinarie di Esprinet, rappresentative del 30,21% del capitale sociale della Società. Per i contenuti del Patto, si rimanda alle informazioni essenziali e all'estratto del Patto, messi a disposizione del pubblico sul sito internet www.esprinet.com e sul meccanismo di stoccaggio autorizzato "eMarket Storage".

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Stefano Mattioli, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Decreto Legislativo n 58/1998 (TUF - Testo Unico della Finanza) che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Occorre precisare che i valori riportati nel presente documento non sono oggetto di revisione legale dei conti.

Esprinet Group, leader nel sud Europa nella distribuzione di prodotti high tech e nella fornitura di applicazioni e servizi per la trasformazione digitale e per la green transition, è un gruppo di società che agisce sotto la direzione della holding Esprinet S.p.A. Forti di oltre 1.800 collaboratori e 4,3 miliardi di euro di fatturato nel 2025, le società del Gruppo operano attraverso tre marchi principali: Esprinet, V-Valley e Zeliatech. Dal 2025 è presente anche in Benelux e Irlanda, oltre che in Italia, Spagna, Portogallo e Marocco.
La capogruppo (PRT:IM – ISIN IT0003850929) è quotata presso Borsa Italiana nel segmento Euronext STAR Milan e partecipa a UN Global Compact, aderendo al suo approccio basato sui principi del business responsabile.

Comunicato disponibile su www.esprinet.com e su www.emarketstorage.com.

Per ulteriori informazioni:

INVESTOR RELATIONS

ESPRINET SpA
Tel +39 02 404961
Giulia Perfetti
giulia.perfetti@esprinet.com

CORPORATE COMMUNICATION

ESPRINET SpA
Tel +39 02 404961
Paola Bramati
paola.bramati@esprinet.com

CORPORATE COMMUNICATION CONSULTANTS

COMIN & PARTNERS
Giulia Mori
E-mail: giulia.mori@cominandpartners.com
Mob: 347 493 8864

RICAVI PER AREA GEOGRAFICA

Per sede di residenza dei clienti

Ricavi (€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.
Italia	1.836,1	1.765,0	71,1	4%
Spagna	1.169,5	995,4	174,1	17%
Portogallo	89,6	67,2	22,4	33%
Altri Paesi UE	74,4	46,2	28,2	61%
Altri Paesi extra-UE	21,1	19,5	1,6	8%
Ricavi da contratti con clienti	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

Ricavi (€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.
Italia	612,7	545,4	67,3	12%
Spagna	419,0	369,2	49,8	13%
Portogallo	38,3	27,3	11,0	40%
Altri Paesi UE	24,4	13,5	10,9	81%
Altri Paesi extra-UE	7,0	6,4	0,6	9%
Ricavi da contratti con clienti	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

Per Paese di fatturazione[8]

Ricavi contabili (€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.
Italia	1.915,4	1.817,4	98,0	5%
Spagna	1.174,5	998,7	175,8	18%
Portogallo	88,9	66,9	22,1	33%
Marocco	11,9	10,3	1,6	15%
Totale Ricavi contabili	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

Ricavi contabili (€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.
Italia	639,2	560,7	78,5	14%
Spagna	420,5	370,3	50,2	14%
Portogallo	38,3	27,1	11,2	42%
Marocco	3,5	3,7	-0,3	-7%
Totale Ricavi contabili	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

[8] Valori calcolati sulla base della struttura del Gruppo, quindi per Paese di fatturazione. Dati non soggetti a revisione contabile.

RICAVI ED EBITDA PER TIPOLOGIA DI PRODOTTO[9]

	Ricavi contabili				EBITDA Adjusted				EBITDA Adjusted %		
(€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.	9M 2026	9M 2025	Var.
Screens	1.714,3	1.523,5	190,8	13%	9,6	7,5	2,1	28%	0,56%	0,49%	0,07%
Devices	598,2	603,5	-5,3	-1%	4,4	1,7	2,7	>100%	0,74%	0,28%	0,45%
Esprinet totale	2.312,5	2.127,0	185,5	9%	14,0	9,2	4,8	52%	0,61%	0,43%	0,17%
Solutions	672,6	611,6	61,0	10%	25,9	20,6	5,3	26%	3,85%	3,37%	0,48%
Servizi	12,7	11,9	0,8	7%	5,3	4,9	0,4	8%	41,73%	41,18%	0,56%
V-Valley totale	685,3	623,5	61,8	10%	31,2	25,5	5,7	22%	4,55%	4,09%	0,46%
Green Tech	192,9	142,8	50,2	35%	3,8	2,6	1,2	46%	1,97%	1,82%	0,15%
Zeliatech totale	192,9	142,8	50,2	35%	3,8	2,6	1,2	46%	1,97%	1,82%	0,15%
Totale	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**	**49,0**	**37,3**	**11,7**	**31%**	**1,53%**	**1,29%**	**0,24%**

	Ricavi contabili			
(€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.
Screens	1.738,5	1.536,7	201,9	13%
Devices	606,7	608,7	-2,1	0%
Esprinet totale	*2.345,2*	*2.145,4*	*199,8*	*9%*
Solutions	955,7	847,9	107,8	13%
Servizi	12,9	12,0	0,9	7%
V-Valley totale	*968,6*	*859,9*	*108,6*	*13%*
Green Tech	195,7	144,0	51,7	36%
Zeliatec totale	*195,7*	*144,0*	*51,7*	*36%*
Totale Ricavi lordi	**3.509,4**	**3.149,3**	**360,1**	**11%**
Rettifiche per riconciliazione	-318,7	-256,0	-62,7	25%
Totale	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

[9] I valori esposti potrebbero differire da quelli precedentemente pubblicati in quanto rappresentativi di aggiornamenti ed evoluzioni nelle clusterizzazioni adottati successivamente e recepiti a fini di una più omogenea comparabilità.

RICAVI ED EBITDA PER TIPOLOGIA DI PRODOTTO[10]

	Ricavi contabili				EBITDA Adjusted				EBITDA Adjusted %		
(€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.	Q3 2026	Q3 2025	Var.
Screens	649,1	530,9	118,2	22%	3,6	2,5	1,1	44%	0,55%	0,47%	0,08%
Devices	181,5	198,3	-16,8	-8%	1,3	1,4	-0,1	-7%	0,72%	0,71%	0,01%
Esprinet totale	830,6	729,2	101,4	14%	4,9	3,9	1,0	26%	0,59%	0,53%	0,06%
Solutions	213,2	187,0	26,2	14%	9,5	5,9	3,6	61%	4,46%	3,16%	1,30%
Servizi	3,0	3,3	-0,3	-9%	1,1	1,1	0,0	0%	36,67%	33,33%	3,33%
V-Valley totale	216,2	190,3	25,9	14%	10,6	7,0	3,6	51%	4,90%	3,68%	1,22%
Green Tech	54,7	42,3	12,4	29%	1,6	1,2	0,4	33%	2,93%	2,84%	0,09%
Zeliatech totale	54,7	42,3	12,4	29%	1,6	1,2	0,4	33%	2,93%	2,84%	0,09%
Totale	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**	**17,1**	**12,1**	**5,0**	**40%**	**1,55%**	**1,26%**	**0,29%**

	Ricavi contabili			
(€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.
Screens	655,6	541,0	114,6	21%
Devices	183,1	202,2	-19,1	-9%
Esprinet totale	*838,7*	*743,2*	*95,5*	*13%*
Solutions	310,8	275,8	34,9	13%
Servizi	3,0	3,4	-0,4	-11%
V-Valley totale	*313,8*	*279,2*	*34,6*	*12%*
Green Tech	55,1	43,3	11,8	27%
Zeliatec totale	*55,1*	*43,3*	*11,8*	*27%*
Totale Ricavi lordi	**1.207,6**	**1.065,7**	**141,9**	**13%**
Rettifiche per riconciliazione	-106,1	-103,9	-2,2	2%
Totale	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

[10] I valori esposti potrebbero differire da quelli precedentemente pubblicati in quanto rappresentativi di aggiornamenti ed evoluzioni nelle clusterizzazioni adottati successivamente e recepiti a fini di una più omogenea comparabilità.

RICAVI PER TIPOLOGIA DI CLIENTE

(€/milioni)	9M 2026	9M 2025	Var.	% Var.
Retailer/e-tailer	1.068,1	963,7	104,4	11%
IT Reseller	2.441,3	2.185,6	255,7	12%
Rettifiche per riconciliazione	(318,7)	(256,0)	-62,7	24%
Ricavi contabili	**3.190,7**	**2.893,3**	**297,4**	**10%**

(€/milioni)	Q3 2026	Q3 2025	Var.	% Var.
Retailer/e-tailer	448,9	370,9	78,0	21%
IT Reseller	758,7	694,8	63,9	9%
Rettifiche per riconciliazione	(106,2)	(103,9)	-2,3	2%
Ricavi contabili	**1.101,5**	**961,8**	**139,7**	**15%**

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO RICLASSIFICATO

(€/000)	9M 2026	9M2025	% Var.	Q3 2026	Q3 2025	% Var.
Ricavi da contratti con clienti	**3.190.736**	**2.893.250**	**10%**	**1.101.450**	**961.767**	**15%**
Costo del venduto escluso costi finanziari cessioni	3.001.825	2.722.722	10%	1.039.562	907.704	15%
Costi finanziari cessioni crediti[1]	10.306	8.843	17%	4.258	3.283	30%
Margine commerciale lordo[2]	**178.605**	**161.685**	**10%**	**57.630**	**50.780**	**13%**
Margine commerciale lordo %	*5,60%*	*5,59%*		*5,23%*	*5,28%*	
Costo del personale	77.648	73.708	5%	23.442	22.695	3%
Altri costi operativi	51.995	50.696	3%	17.130	15.943	7%
Margine operativo lordo (EBITDA) adjusted[3]	**48.962**	**37.281**	**31%**	**17.058**	**12.142**	**40%**
Margine operativo lordo (EBITDA) adjusted %	*1,53%*	*1,29%*		*1,55%*	*1,26%*	
Ammortamenti	6.499	6.765	-4%	2.208	2.236	-1%
Ammortamenti diritti d'uso di attività (IFRS 16)	11.110	11.589	-4%	3.563	3.853	-8%
Impairment Avviamento	-	-	n/s	-	-	n/s
Risultato operativo (EBIT) adjusted[3]	**31.353**	**18.927**	**66%**	**11.287**	**6.053**	**86%**
Risultato operativo (EBIT) adjusted %	*0,98%*	*0,65%*		*1,02%*	*0,63%*	
Oneri non ricorrenti[4]	2.441	-	100%	144	-	100%
Risultato operativo (EBIT)	**28.912**	**18.927**	**53%**	**11.143**	**6.053**	**84%**
Risultato operativo (EBIT) %	*0,91%*	*0,65%*		*1,01%*	*0,63%*	
Interessi passivi su leasing (IFRS 16)	3.254	3.484	-7%	1.104	1.142	-3%
Altri oneri finanziari netti	10.159	8.076	26%	3.924	2.122	85%
(Utili)/Perdite su cambi	2.423	(2.045)	>100%	547	422	30%
Risultato ante imposte	**13.076**	**9.412**	**39%**	**5.568**	**2.367**	**>100%**
Imposte sul reddito	4.763	3.248	47%	2.010	(389)	>100%
Risultato netto	**8.313**	**6.164**	**35%**	**3.558**	**2.756**	**29%**
- di cui di pertinenza dei terzi	-	-	n/s	-	-	n/s
- di cui di pertinenza del Gruppo	**8.313**	**6.164**	**35%**	**3.558**	**2.756**	**29%**

NOTE

(1) Sconti finanziari per anticipazioni "pro-soluto" di crediti commerciali nell'ambito di programmi rotativi di factoring, confirming e cartolarizzazione.

(2) Al lordo degli ammortamenti che per destinazione entrerebbero nel costo del venduto.

(3) Adjusted in quanto al lordo delle poste non ricorrenti.

(4) Di cui con riferimento al 2026, 1,2 milioni altrimenti inclusi negli "Altri costi operativi", 1,2 milioni altrimenti incusi nei "Costi del personale".

CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO

(€/000)	9M 2026	di cui non ricorrenti	9M 2025	di cui non ricorrenti
Ricavi da contratti con clienti	3.190.736	-	2.893.250	-
Costo del venduto	(3.013.416)	-	(2.733.166)	-
Margine commerciale lordo	**177.320**	**-**	**160.084**	**-**
Costi di marketing e vendita	(62.785)	-	(59.552)	-
Costi generali e amministrativi	(86.006)	(2.441)	(81.072)	-
(Riduzione)/riprese di valore di attività finanziarie	383	-	(533)	-
Risultato operativo (EBIT)	**28.912**	**(2.441)**	**18.927**	**-**
(Oneri)/proventi finanziari	(15.836)	-	(9.515)	-
Risultato prima delle imposte	13.076	(2.441)	9.412	-
Imposte	(4.763)	586	(3.248)	-
Risultato netto	**8.313**	**(1.855)**	**6.164**	**-**
- di cui pertinenza di terzi	-		-	
- di cui pertinenza Gruppo	8.313	(1.855)	6.164	-
Utile netto per azione - base (euro)	0,17		0,12	
Utile netto per azione - diluito (euro)	0,17		0,12	

CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO CONSOLIDATO

(€/000)	9M 2026	9M 2025
Risultato netto (A)	**8.313**	**6.164**
Altre componenti di conto economico complessivo da riclassificare nel conto economico separato:		
- variazione riserva "conversione in euro"	(54)	(41)
Altre componenti di conto economico complessivo da non riclassificare nel conto economico separato:		
- variazione riserva "fondo TFR"	83	50
- impatto fiscale su variazioni riserva "fondo TFR"	(20)	(12)
Altre componenti di conto economico complessivo (B)	**9**	**(3)**
Totale utile/(perdita) complessiva per il periodo (C=A+B)	**8.322**	**6.161**
- di cui pertinenza Gruppo	8.322	6.161
- di cui pertinenza di terzi	-	-

CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEL TERZO TRIMESTRE

(€/000)	Q3 2026	di cui non ricorrenti	Q3 2025	di cui non ricorrenti
Ricavi da contratti con clienti	1.101.450	-	961.767	-
Costo del venduto	(1.044.195)	-	(911.505)	-
Margine commerciale lordo	**57.255**	**-**	**50.262**	**-**
Costi di marketing e vendita	(19.635)		(17.969)	-
Costi generali e amministrativi	(26.647)	(144)	(25.702)	-
(Riduzione)/riprese di valore di attività finanziarie	170		(538)	
Risultato operativo (EBIT)	**11.143**	**(144)**	**6.053**	**-**
(Oneri)/proventi finanziari	(5.575)	-	(3.686)	-
Risultato prima delle imposte	5.568	(144)	2.367	-
Imposte	(2.010)	34	389	-
Risultato netto	**3.558**	**(110)**	**2.756**	**-**
- di cui pertinenza di terzi	-		-	
- di cui pertinenza Gruppo	3.558	(110)	2.756	-
Utile netto per azione - base (euro)	0,07		0,05	
Utile netto per azione - diluito (euro)	0,07		0,05	

CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO CONSOLIDATO DEL TERZO TRIMESTRE

(€/000)	Q3 2026	Q3 2025
Risultato netto (A)	**3.558**	**2.756**
Altre componenti di conto economico complessivo da riclassificare nel conto economico separato:		
- variazione riserva "conversione in euro"	(54)	(18)
Altre componenti di conto economico complessivo da non riclassificare nel conto economico separato:		
- variazione riserva "fondo TFR"	206	40
- impatto fiscale su variazioni riserva "fondo TFR"	(50)	(10)
Altre componenti di conto economico complessivo (B)	**102**	**12**
Totale utile/(perdita) complessiva per il periodo (C=A+B)	**3.660**	**2.768**
- di cui pertinenza Gruppo	3.660	2.768
- di cui pertinenza di terzi	-	-

SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA CONSOLIDATA RICLASSIFICATA

(€/000)	30/09/2026	31/12/2025
Capitale immobilizzato	285.272	293.492
Capitale circolante commerciale netto	522.767	139.568
Altre attività/passività correnti	15.903	28.471
Altre attività/passività non correnti	(25.668)	(28.253)
Totale Impieghi	**798.274**	**433.278**
Debiti finanziari correnti	366.085	68.397
Passività finanziarie per leasing	13.336	14.146
Attività finanziarie detenute a scopo di negoziazione	(257)	(213)
Crediti finanziari verso società di factoring	(1.876)	(585)
Debiti per acquisto partecipazioni correnti	1.906	6.000
Crediti finanziari verso altri correnti	(8.329)	(8.834)
Disponibilità liquide	(200.409)	(230.562)
Debiti finanziari correnti netti	170.456	(151.651)
Debiti finanziari non correnti	132.308	74.911
Passività finanziarie per leasing	114.986	120.548
Debiti finanziari netti	417.750	43.808
Patrimonio netto	380.524	389.470
Totale Fonti	**798.274**	**433.278**

SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA CONSOLIDATA

(€/000)	30/09/2026	31/12/2025
ATTIVO		
Attività non correnti		
Immobili, impianti e macchinari	23.037	23.154
Diritti di utilizzo di attività	117.483	124.032
Avviamento	123.020	123.020
Attività immateriali	10.032	11.305
Crediti ed altre attività non correnti	11.700	11.981
	285.272	**293.492**
Attività correnti		
Rimanenze	758.788	641.182
Crediti verso clienti	634.142	828.821
Crediti tributari per imposte correnti	5.327	2.811
Altri crediti ed attività correnti	86.748	86.740
Attività finanziarie detenute a scopo di negoziazione	257	213
Disponibilità liquide	200.409	230.562
	1.685.671	**1.790.329**
Totale attivo	**1.970.943**	**2.083.821**
PATRIMONIO NETTO		
Capitale sociale	7.861	7.861
Riserve	364.350	361.436
Risultato netto pertinenza Gruppo	8.313	20.173
Patrimonio netto pertinenza Gruppo	**380.524**	**389.470**
Patrimonio netto di terzi	**-**	**-**
Totale patrimonio netto	**380.524**	**389.470**
PASSIVO		
Passività non correnti		
Debiti finanziari	132.308	74.911
Passività finanziarie per leasing	114.986	120.548
Passività per imposte differite	14.042	12.441
Debiti per prestazioni pensionistiche	4.927	5.199
Fondi non correnti ed altre passività	6.699	10.613
	272.962	**223.712**
Passività correnti		
Debiti verso fornitori	870.163	1.330.435
Debiti finanziari	366.085	68.397
Passività finanziarie per leasing	13.336	14.146
Debiti tributari per imposte correnti	4.139	1.622
Debiti per acquisto partecipazioni	1.906	6.000
Fondi correnti ed altre passività	61.828	50.039
	1.317.457	**1.470.639**
Totale passivo	**1.590.419**	**1.694.351**
Totale patrimonio netto e passivo	**1.970.943**	**2.083.821**

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

(euro/000)	9M 2026	9M 2025
Flusso monetario da attività di esercizio (D=A+B+C)	**(343.353)**	**(222.570)**
Flusso di cassa del risultato operativo (A)	**47.071**	**37.750**
Utile operativo da attività in funzionamento	28.912	18.927
Ammortamenti e altre svalutazioni delle immobilizzazioni	17.609	18.354
Variazione netta fondi	836	55
Variazione non finanziaria debiti pensionistici	(320)	(117)
Costi non monetari piani azionari	34	531
Flusso generato/(assorbito) dal capitale circolante (B)	**(375.679)**	**(250.506)**
(Incremento)/decremento delle rimanenze	(117.606)	(24.004)
(Incremento)/decremento dei crediti verso clienti	194.679	211.294
(Incremento)/decremento altre attività correnti	(1.792)	10.131
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	(460.870)	(439.341)
Incremento/(decremento) altre passività correnti	9.910	(8.586)
Altro flusso generato/(assorbito) dalle attività di esercizio (C)	**(14.745)**	**(9.814)**
Interessi pagati	(9.826)	(8.760)
Interessi incassati	464	560
Differenze cambio realizzate	(1.825)	2.202
Imposte pagate	(3.558)	(3.816)
Flusso monetario da attività di investimento (E)	**(4.744)**	**(2.790)**
Investimenti in immobili, impianti e macchinari	(5.180)	(4.058)
Disinvestimenti di immobili, impianti e macchinari	150	1.328
Investimenti in attività immateriali	(79)	(20)
Disinvestimenti di attività immateriali	-	1
Investimenti netti in altre attività non correnti	365	(41)
Flusso monetario da attività di finanziamento (F)	**317.944**	**150.208**
Finanziamenti a medio/lungo termine ottenuti	93.000	40.000
Rimborsi/rinegoziazioni di finanziamenti a medio/lungo termine	(29.157)	(33.415)
Rimborsi di passività per leasing	(11.298)	(9.873)
Variazione dei debiti finanziari	287.512	172.673
Variazione dei crediti finanziari e degli strumenti derivati	(714)	586
Prezzo differito acquisizioni	(4.094)	-
Distribuzione dividendi	(17.305)	(19.763)
Flusso monetario netto del periodo (G=D+E+F)	**(30.153)**	**(75.152)**
Disponibilità liquide all'inizio del periodo	**230.562**	**216.250**
Flusso monetario netto del periodo	**(30.153)**	**(75.152)**
Disponibilità liquide alla fine del periodo	**200.409**	**141.098**

Attestazione del Dirigente Preposto sulle Informazioni finanziarie periodiche aggiuntive

DICHIARAZIONE EX ART. 154-bis, comma 2 del T.U.F.

OGGETTO: Informazioni finanziarie periodiche aggiuntive al 30 settembre 2026

Il sottoscritto Stefano Mattioli, dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari della Società

ESPRINET S.p.A.

in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'art. 154 bis del "Testo unico delle disposizioni in materia di intermediazione finanziaria"

ATTESTA

che le Informazioni finanziarie periodiche aggiuntive al 30 settembre 2026 corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Vimercate, 11 novembre 2026

Il Dirigente preposto alla redazione
dei documenti contabili societari

(Stefano Mattioli)