



V-Valley amplía su alianza con HPE y pasa a distribuir la totalidad de su portfolio de soluciones en España

- ***V-Valley incorpora HPE Aruba Networking a su oferta y refuerza su capacidad para ofrecer el ecosistema completo de soluciones HPE en el mercado español.***

Madrid, 15 de septiembre de 2026. **V-Valley** ha anunciado la ampliación de su acuerdo con **HPE** y, desde el pasado 1 de septiembre, distribuye la totalidad del portfolio de soluciones de la compañía en España. Gracias a esta ampliación, **V-Valley** incorpora a su oferta las soluciones de **HPE Aruba Networking**, completando así un catálogo que ya incluía las tecnologías de **HPE Juniper Networking** y **HPE Networking Instant On**, además de las soluciones de infraestructura, almacenamiento, computación y servicios cloud de **HPE**.

Esta evolución se enmarca en la estrategia **One HPE**, impulsada por **HPE** para ofrecer una propuesta unificada que integra capacidades de computación, almacenamiento, redes y software, junto con la plataforma edge-to-cloud **HPE GreenLake**, facilitando a las organizaciones una experiencia híbrida más flexible, escalable y consistente.

La incorporación del portfolio completo de networking refuerza la capacidad de **V-Valley** para acompañar a sus partners en proyectos tecnológicos de principio a fin, desde la conectividad de acceso y el campus hasta los entornos de data center, edge y nube. Asimismo, permite responder a las nuevas necesidades de las organizaciones en ámbitos como la automatización de redes, la seguridad integrada o la preparación de infraestructuras capaces de soportar cargas de trabajo avanzadas de inteligencia artificial.

*"La ampliación de este acuerdo representa un paso estratégico para **V-Valley** y para nuestros partners. Poder ofrecer la totalidad del portfolio de **HPE** nos permite acompañar al canal con una propuesta realmente integral, capaz de abordar proyectos completos de transformación digital desde una única plataforma tecnológica y con el soporte especializado de nuestros equipos", explica **Hugo Fernández, Consejero Delegado de V-Valley**. "Para el ecosistema de partners de **V-Valley**, esta ampliación supone la posibilidad de acceder, a través de un único distribuidor, a todo el portfolio de soluciones de **HPE**, simplificando los procesos de comercialización y facilitando el desarrollo de proyectos end-to-end con una visión unificada de infraestructura, cloud y networking", añade.*

*"La ampliación de nuestra colaboración con **V-Valley** refuerza nuestro compromiso de acercar al canal en España una oferta cada vez más completa e integrada. Con la incorporación de **HPE Aruba Networking** a su portfolio, los partners de **V-Valley** podrán acceder también ahora, a capacidades que abarcan desde infraestructura y almacenamiento hasta networking y cloud, facilitando el desarrollo de proyectos tecnológicos que respondan a las necesidades actuales de las organizaciones. Estamos convencidos de que esta evolución permitirá a nuestros partners acompañar mejor a sus clientes en sus proyectos de transformación y modernización tecnológica", **Alejandro Martín, Channel and partner ecosystems, Spain Sales Director HPE**.*

La combinación de las capacidades de **HPE Aruba Networking** y **HPE Juniper Networking** dentro de la nueva organización de networking de **HPE** permite a las empresas acceder a arquitecturas de red más inteligentes, automatizadas y seguras, respaldadas por tecnologías de gestión avanzada y operaciones basadas en inteligencia artificial. Todo ello contribuye a simplificar la complejidad operativa y a acelerar la adopción de nuevos servicios digitales.

Con este movimiento, **V-Valley** refuerza su posición como el principal mayorista de valor del mercado español y consolida su papel como socio estratégico para los partners que buscan impulsar proyectos de modernización tecnológica, conectividad avanzada y adopción de inteligencia artificial sobre plataformas seguras, escalables y preparadas para el futuro.

Acerca de V-Valley

V-Valley aspira a convertirse en el distribuidor de referencia del mercado de Advanced Solutions, gracias a una amplia gama de tecnologías que se ofrecen en modelos on-premise o como servicio, una organización altamente especializada y un extenso conjunto de servicios a disposición de los players del sector. Enhancing Your Business es el payoff que resume la misión de la compañía y que tiene como objetivo acompañar a los clientes a potenciar, aún más, sus proyectos de transformación digital dirigidos a clientes finales y Administraciones Públicas. V-Valley combina la experiencia de una multinacional, con la agilidad y el conocimiento del mercado local, para atender de manera eficiente y personalizada a sus partners. V-Valley es una empresa del Grupo Esprinet, distribuidor líder en el Sur de Europa y entre los diez primeros a nivel mundial, cotiza en la Bolsa de Italia con una facturación de 4.300 millones de euros en 2025, 31.000 clientes activos, 650 marcas en su portfolio y más de 1.800 empleados.

Contacto prensa

V-Valley
Silvia Sánchez
+34 690739680
silvia.sanchez@v-valley.com