

V-VALLEY E XFUSION, LA PARTNERSHIP STRATEGICA PER ACCELERARE L'ADOZIONE DI SOLUZIONI DATACENTER E AI NEL CANALE ITALIANO

Vimercate (Monza Brianza), 21 settembre 2026 – **V-Valley**, società del Gruppo Esprinet focalizzata nella distribuzione di Advanced Solutions, annuncia di aver siglato una partnership con **xFusion**, fornitore globale leader di infrastrutture e servizi di computing, tra cui server general purpose, server per l'AI, sistemi rack-scale, software di gestione, prodotti per l'edge computing e soluzioni per infrastrutture iperconvergenti e per l'High Performance Computing (HPC). Presente in oltre cento Paesi, **xFusion** supporta organizzazioni nei settori delle telecomunicazioni, della finanza, dei trasporti, di Internet e in numerosi altri comparti.

Attraverso questo accordo, **xFusion** punta a creare in Italia un go-to-market più strutturato e scalabile. L'azienda intende ampliare la propria rete di reseller e system integrator qualificati, aumentare la disponibilità delle proprie soluzioni e rafforzare il supporto locale lungo l'intero ciclo di vendita. La partnership consentirà inoltre a **xFusion** di partecipare a un numero più ampio di progetti presso clienti italiani e di accelerare lo sviluppo del proprio business nei principali segmenti enterprise e industriali.

V-Valley distribuirà sul mercato italiano il portafoglio di infrastrutture di computing di **xFusion**, inclusi i prodotti server e le relative soluzioni per aziende, Datacenter, High Performance Computing e workload di intelligenza artificiale. **V-Valley** agirà come abilitatore del business **xFusion**, mettendo a disposizione competenze commerciali, tecniche e di marketing per generare nuove opportunità e accelerare la transizione dei clienti verso modelli IT basati sul consumo e sull'innovazione digitale. La partnership offre a **xFusion** l'accesso a un canale ICT italiano consolidato, una profonda conoscenza del mercato e ampie capacità di distribuzione a valore aggiunto, oltre all'esperienza nello sviluppo dei partner e nella gestione di progetti infrastrutturali complessi.

Per **V-Valley**, la partnership con **xFusion** rappresenta un'importante opportunità per ampliare e rafforzare il proprio business nell'ambito Datacenter, in particolare nei segmenti server e virtualizzazione, arricchendo il portafoglio di soluzioni a disposizione del canale. L'accordo permetterà a **V-Valley** di sviluppare nuove opportunità commerciali e di ampliare la propria pipeline attraverso attività di enablement, piani di sviluppo e iniziative congiunte di go-to-market. **V-Valley** potrà inoltre consolidare il proprio ruolo di riferimento per il canale, rafforzando il proprio posizionamento come distributore a valore aggiunto e abilitatore della trasformazione digitale.

L'accordo va oltre la semplice fornitura di prodotti, **xFusion** e **V-Valley** realizzeranno congiuntamente attività di recruiting ed enablement dei reseller, formazione commerciale e tecnica, workshop sulle soluzioni, campagne di demand generation e altre attività di marketing. La collaborazione comprenderà inoltre il supporto pre-sales e il coinvolgimento congiunto nei progetti dei clienti. Questo approccio a valore aggiunto fornirà ai partner italiani le conoscenze sui prodotti, le competenze tecniche e le risorse commerciali necessarie per sviluppare e fornire soluzioni basate sulle tecnologie xFusion. L'accordo amplia inoltre la collaborazione già esistente tra **xFusion** e **V-Valley** in altri mercati europei, creando maggiore coerenza e più forti sinergie tra le rispettive attività a livello regionale.

“L’ampliamento della nostra collaborazione con V-Valley all’Italia rappresenta una naturale evoluzione del rapporto che abbiamo già sviluppato in altri mercati europei. Questo accordo rafforza le basi della nostra strategia di canale paneuropea e consentirà a entrambe le aziende di costruire un ecosistema di partner più connesso e di perseguire opportunità di crescita sostenibile in tutta la regione.” afferma **Frank Qin, President di xFusion Europe.**

“In un mercato che sta attraversando profondi cambiamenti, vogliamo costruire in Italia un modello basato su stabilità, attenzione al canale e crescita condivisa. La partnership con V-Valley rafforza il nostro impegno verso partner e clienti e la nostra ambizione di affermare xFusion tra i protagonisti del mercato italiano delle infrastrutture server, HPC e AI.” dichiara **Jimmy Jin, CEO di xFusion Technologies Italy S.r.l.**

“La partnership con xFusion rappresenta per V-Valley un’ulteriore opportunità per arricchire il portafoglio di soluzioni a disposizione del canale in un’area strategica come quella delle infrastrutture per Datacenter e workload AI-ready. Questa collaborazione rinnova l’obiettivo di supportare i partner nello sviluppo di nuovi progetti di trasformazione digitale. Il nostro ruolo è quello di abilitare il business dei partner, accompagnandoli lungo l’intero ciclo di vendita e contribuendo a creare nuove opportunità in un ecosistema tecnologico sempre più articolato.” afferma **Silvia Restelli, Head of Marketing & Solutions Sales di V-Valley.**

Informazioni su V-Valley

V-Valley si propone come distributore di riferimento del mercato delle Advanced Solutions, grazie a un’ampia gamma di tecnologie offerte in modalità on-prem ed as-a-service, un’organizzazione altamente specializzata e un set esteso di servizi a disposizione degli operatori di settore.

Enhancing your business è il payoff che sintetizza la mission della società, che si pone a supporto dei clienti per valorizzare ulteriormente i loro progetti di trasformazione digitale rivolti alle aziende utenti finali e alla Pubblica Amministrazione.

V-Valley abbina l’esperienza di una multinazionale, all’agilità e alla conoscenza del mercato locale, per servire in maniera efficiente e personalizzata i propri partner.

V-Valley è una società del Gruppo Esprinet, distributore leader nel Sud Europa e nei primi dieci a livello mondiale, quotato presso Borsa Italiana con un fatturato di 4,3 miliardi di euro nel 2025, 34.000 clienti attivi, 850 produttori partner e oltre 1.800 collaboratori.

Informazioni su xFusion

xFusion è un fornitore globale leader di infrastrutture e servizi di computing. Il suo portafoglio comprende server general purpose, server per l’AI, sistemi rack-scale, software di gestione, prodotti per l’edge computing e soluzioni per infrastrutture iperconvergenti e per l’High Performance Computing.

Con attività in oltre 100 Paesi e regioni, xFusion offre prodotti e soluzioni innovativi, affidabili e sostenibili a clienti appartenenti a un’ampia gamma di settori. Con la vision “Costruiamo insieme l’era degli AI Agent” e la mission “Fare in modo che Computing-AI-Data-Energy siano al vostro servizio in modo migliore”, xFusion collabora strettamente con clienti e partner in tutto il mondo per promuovere la trasformazione digitale e valorizzare il potenziale dell’intelligent computing.

V-Valley

Group Communication Manager

Esprinet S.p.A

Paola Bramati

Tel. +39 02 404961

e-mail: paola.bramati@esprinet.com



Marcom Specialist
Esprinet S.p.A
Roberta Mazzoleni
Tel. +39 02 404961
e-mail: roberta.mazzoleni@esprinet.com