

**EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE ESPRINET APRUEBA LOS RESULTADOS FINANCIEROS DEL GRUPO A 31 DE MARZO DE 2026
EL PRIMER TRIMESTRE DEL AÑO PONE DE MANIFIESTO EL CRECIMIENTO Y LA CAPACIDAD DE GENERAR VALOR DE FORMA CONSTANTE**

- Ingresos de contratos con clientes: 1.064,7 M€, aumento con respecto al año anterior.
- EBITDA aj.: 15,7 M€, con un crecimiento sólido respecto al ejercicio anterior, impulsado por la diversificación en las tres divisiones del Grupo.
- Beneficio neto: 2,8 M€, confirmando la eficacia del modelo de negocio.
- Posición financiera neta: 350,4 M€ debido a las importantes adquisiciones de finales de 2025
- ORIENTACIÓN DE 2026: EBITDA Adj. previsto entre 71 y 77 millones de euros, con el mercado en crecimiento.

Vimercate (Monza Brianza), 13 de mayo de 2026 – El Consejo de Administración de ESPRINET, grupo líder en el sur de Europa en la distribución de productos de alta tecnología y en el suministro de aplicaciones y servicios para la transformación digital y la transición verde, ha aprobado la Información financiera periódica a 31 de marzo de 2026, elaborada de conformidad con las normas internacionales de contabilidad (NIIF).

Giovanni Testa, Consejero Delegado y Director General de ESPRINET: «*Los resultados financieros ponen de manifiesto la solidez del Grupo y confirman la validez de la trayectoria estratégica emprendida, respaldada por un crecimiento de calidad y una capacidad continua para generar valor. La evolución positiva de los ingresos procedentes de contratos con clientes, que ascienden a 1.064,7 M€, lo que supone un aumento significativo en comparación con el año anterior, y del EBITDA ajustado, que creció un 44 % en comparación con el 31 de marzo de 2025, equivalente a 15,7 M€, son cifras que subrayan la eficacia del modelo de negocio, la calidad de la cartera de pedidos y la eficiencia de las iniciativas industriales puestas en marcha. Resulta especialmente significativo el resultado neto, que asciende a 2,8 M€ y constituye un indicador clave de la capacidad del Grupo Esprinet para convertir el crecimiento operativo en valor económico sostenible para todos los grupos de interés. Además, la diversificación de las tres divisiones de Esprinet, V-Valley y Zeliotech constituye un elemento clave para aprovechar nuevas oportunidades, consolidar nuestra posición competitiva y seguir creando valor. A pesar de que el contexto internacional sigue siendo complejo está marcado por una gran incertidumbre, el Grupo sigue operando en un mercado respaldado por sólidas tendencias estructurales, vinculadas con la innovación, la transformación tecnológica, la inteligencia artificial y la ciberseguridad. En esta fase, el papel central de la distribución a la hora de respaldar las estrategias de comercialización de los fabricantes y garantizar la continuidad a lo largo de la cadena de valor, incluso ante las tensiones en la cadena de suministro. Por ello, afrontamos 2026 con determinación y confianza, aprovechando la resiliencia de nuestro modelo de negocio, la diversificación de nuestra cartera y nuestra capacidad para aprovechar nuevas oportunidades de crecimiento.*»

PRINCIPALES RESULTADOS CONSOLIDADOS A, 31 de marzo de 2026

Las **ventas de contratos con clientes**, medidos antes de la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes, en el primer trimestre de 2026 se sitúan en 1.064,7 millones de euros, un +11 % más en comparación con los 962,4 millones de euros del mismo periodo del año anterior.

Ingresos contables (millones de €)	1T 2026	1T 2025	Variación	% de variación.
Italia	684,9	661,0	23,9	4%
España	441,6	354,7	86,9	24%
Portugal	26,5	23,3	3,3	14%
Marruecos	7,0	5,2	1,8	34%
Ingresos contables totales¹	1.159,9	1.044,1	115,8	11%
Ajustes de conciliación	-95,2	-81,7	-13,5	16%
Ingresos contables totales	1.064,7	962,4	102,3	11%

Si analizamos los resultados de las **líneas de negocio** en las que opera el Grupo, en los primeros tres meses de 2026 en la división Esprinet, que gestiona el negocio tradicional de la distribución de productos de *tecnologías de la información y electrónica de consumo*, las ventas brutas de *Pantallas* (PC, Tabletas y Smartphones) crecieron un 13% respecto al mismo periodo del año anterior, esto se debió, sobre todo, a la demanda de ordenadores con Windows 11, junto con un aumento más sustancial de las compras ante la previsión de una escasez de memorias. Por su parte, los ingresos brutos del segmento de *Dispositivos* se mantuvieron en línea con los del primer trimestre de 2025.

En el ámbito de la división V-Valley, que ofrece soluciones avanzadas (*Soluciones*) para la digitalización, la *computación en la nube* y la *ciberseguridad*, y responde a la necesidad de clientes y proveedores con *Servicios* para gestionar la mayor complejidad generada por la *transformación digital*, el Grupo registra un aumento de las ventas del 11%. Los ingresos de *Soluciones* y *Servicios*, tras la aplicación de la norma contable NIIF 15, ascendieron a 237,1 millones de euros, lo que representa el 22 % de las ventas totales.

Por último, la división Zeliotech, creada en 2024 para convertirse en el primer *distribuidor de tecnología verde* en Europa que ofrece tecnologías que permiten la convergencia entre la transformación digital y la *economía verde*, creció un 40%, alcanzando los 61,9 millones de euros de ingresos.

Analizando los **segmentos de clientes**, los ingresos brutos del Grupo en el primer trimestre de 2026 muestran las siguientes tendencias: El *segmento de consumo* (Retailer/E-tailer) se sitúa en 296,5 millones de euros, con una ligera disminución del -1% respecto al mismo periodo del año anterior, y el *segmento de negocios* (IT Reseller) alcanzó los 863,4 millones de euros, con un marcado aumento del +16% respecto al mismo periodo del año anterior.

El **beneficio bruto** ascendió a 59,6 millones de euros, lo que representa un aumento del +9% en comparación con los tres primeros meses de 2025 (54,4 millones de euros). A este resultado contribuyó el aumento de los ingresos; de hecho el margen porcentual se situó en el 5,60%, frente al 5,65% del periodo de enero a marzo de 2025.

El **EBITDA ajustado**, que coincide con el EBITDA dado que no se registraron costes no recurrentes, ascendió a 15,7 millones de euros, un +44 % en comparación con los 10,8 millones de euros a 31 de marzo de 2025. El ratio respecto a los ingresos se situó en el 1,47%, frente al 1,13% a 31 de marzo de 2025.

Los costes operativos están prácticamente en línea con los del primer trimestre del año anterior (+1 %). Los gastos de personal aumentaron (+5 %) como consecuencia de los incrementos derivados del convenio colectivo y la incorporación al perímetro de consolidación de Vamat B.V., adquirida en octubre de 2025. Por su parte, los demás gastos operativos registraron una fuerte disminución (-6 %).

Su incidencia sobre los ingresos se redujo al 4,12% respecto al 4,53% del primer trimestre de 2025.

El **EBIT ajustado**, que coincide con el EBIT al no haberse registrado costes de naturaleza no recurrente, es de 9,6 millones de euros, lo que supone más del doble del resultado de 4,7 millones de euros registrado en el primer trimestre del año anterior.

El **beneficio antes de impuestos** fue de 4,5 millones de euros (1,1 millones de euros en el primer trimestre de 2025).

¹ Medidos antes de los ajustes de conciliación, es decir, la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes menores.

El **resultado neto** ascendió a 2,8 millones de euros (0,5 millones de euros en los tres primeros meses de 2025).

El **resultado neto por acción ordinaria** ascendió a 0,06 euros (0,01 euros a 31 de marzo de 2025).

El **ciclo de conversión de efectivo**² se situó en 26 días (sin cambios con respecto al cuarto trimestre de 2025 y +2 días con respecto al primer trimestre de 2025).

La **posición financiera neta** fue negativa en 350,4 millones de euros frente a un saldo negativo de 336,6 millones de euros a 31 de marzo de 2025 y un saldo negativo de 43,8 millones de euros a 31 de diciembre de 2025. La variación respecto al 31 de diciembre de 2025 es consecuencia del habitual mayor nivel de capital circulante medio invertido en el primer trimestre del ejercicio en comparación con el último trimestre del ejercicio anterior. La variación respecto al 31 de marzo de 2025 se debe principalmente al precio pagado por las adquisiciones realizadas en el último trimestre de 2025. Siempre hay que tener en cuenta que el valor de la posición financiera neta está influido por factores técnicos como la estacionalidad del negocio, la tendencia de las cesiones sin recurso de los créditos comerciales (factoring, confirming y titulización) y la dinámica de los patrones de comportamiento de los clientes y proveedores en los distintos periodos del año. Por lo tanto, no es representativa de los niveles medios de endeudamiento financiero neto observados durante el periodo. Los citados programas de factoring y titulización, que definen la transferencia completa de los riesgos y beneficios a los cesionarios y, por tanto, implican la baja de las cuentas por cobrar del activo del Estado de situación financiera de acuerdo con la NIIF 9, determinan un efecto global sobre el nivel de deuda financiera neta consolidada a 31 de marzo de 2026, cuantificable en 381,6 millones de euros (375,9 millones de euros a 31 de marzo de 2025 y 488,7 millones de euros a 31 de diciembre de 2025).

El **patrimonio neto** asciende a 392,4 millones de euros comparado con 390,0 millones de euros a 31 de marzo de 2025.

El **ROCE** se sitúa en el 6,1%, frente al 6,4 % a 31 de marzo de 2025.

(millones de €)	1T 2026	1T 2025
Beneficio operativo (EBIT ajustado) de los últimos doce meses³	47,4	40,2
NOPAT⁴	32,1	30,0
Capital invertido neto medio⁵	525,6	469,7
Retorno sobre el capital empleado (RoCE)⁶	6,1%	6,4%

PRESPECTIVAS PARA 2026

El inicio de 2026 se ha caracterizado por un rápido deterioro del escenario geopolítico, cuyos efectos sobre la demanda de los consumidores finales y la inversión de las empresas aún resultan difíciles de estimar. En este contexto, persisten dinámicas estructurales que sustentan el gasto en innovación y modernización siguen siendo favorables: se espera que los ciclos de renovación tecnológica, la inversión en inteligencia artificial y una mayor atención a la ciberseguridad impulsen el mercado de las TIC, *para el que también se prevé un crecimiento de entre un dígito bajo y medio en 2026*. En un momento de profunda evolución tecnológica, el canal de la distribución sigue siendo fundamental en las estrategias de comercialización de los fabricantes. Además, la escasez de memorias y la consiguiente presión sobre la cadena de suministro —que los analistas prevén que persistirá— refuerzan el papel del sector como coordinador de la cadena de valor.

² Igual a la media de los últimos 4 trimestres de los días de rotación del capital circulante comercial neto determinado como la suma de los créditos a clientes, existencias y deudas frente a proveedores.

³ Igual a la suma de los EBIT —sin los efectos de la norma contable NIIF 16— de los últimos 4 trimestres.

⁴ Utile Operativo (EBIT Adj) LTM, come sopra definito, al netto delle imposte calcolate al tax rate effettivo dell'ultimo bilancio consolidato annuale pubblicato al netto delle componenti ritenute non ripetibili.

⁵ Igual a la media de las inversiones en la fecha de cierre del periodo y en las cuatro fechas precedentes de cierres trimestrales (excluidos los efectos patrimoniales de la NIIF 16).

⁶ Igual a la relación entre (a) el NOPAT, según la definición anterior, y (b) el capital invertido neto medio, según la definición anterior.

Suponiendo que no se produzcan nuevas perturbaciones externas y que la crisis en Oriente Medio se establezca gradualmente, el Grupo afronta el alto nivel de incertidumbre con determinación, aprovechando la diversificación de sus tres divisiones —Esprinet, V-Valley y Zeliatech— para mitigar los ciclos del mercado y aprovechar oportunidades específicas. Continuarán las iniciativas en materia de transformación digital, la expansión de la presencia europea en la transición ecológica, innovación de los modelos de servicio y plataformas digitales, así como la inversión en las personas y la cultura corporativa. En este contexto y a la luz de los resultados positivos obtenidos en el primer trimestre, el Grupo publica una previsión de un EBITDA ajustado de entre 71 y 77 millones de euros, frente a los 69,7 millones de euros del año pasado, con el objetivo de mejorar el capital circulante.

HECHOS SIGNIFICATIVOS POSTERIORES AL CIERRE DEL TRIMESTRE

Junta General de Accionistas de la Empresa matriz Esprinet S.p.A.

Con fecha de 23 de abril de 2026 se celebró la Junta General Ordinaria de Accionistas de Esprinet S.p.A., en la que:

- se aprobaron las Cuentas anuales a 31 de diciembre de 2025, y se acordó la asignación del beneficio del ejercicio, que ascendió a 5.206.468,53 euros:
 - a la reserva de valoración por tipo de cambio, por un importe de 63 504,00 euros;
 - a la reserva extraordinaria, por un importe de 5 142 964,53 euros;
- se revisaron los Estados financieros consolidados a 31 de diciembre de 2025 y el Informe de Sostenibilidad Consolidado 2025 elaborado de conformidad con el Decreto Legislativo n.º 125 del 6 de septiembre de 2024;
- se acordó el reparto de un dividendo de 0,35 euros sin retenciones fiscales por cada una de las acciones ordinarias en circulación;
- se acordó nombrar consejero a D. Giovanni Testa, como sucesor natural del consejero delegado y director de Estrategia dimisionario, D. Alessandro Cattani, hasta la fecha de la Junta General de accionistas que se convocará para aprobar los Estados financieros a 31 de diciembre de 2026 y, por lo tanto, hasta la finalización del mandato del actual Consejo de Administración;
- se aprobó, favorablemente y con resolución vinculante, la primera sección del Informe sobre la Remuneraciones elaborado de conformidad con el apartado 3 bis del artículo 123 ter del Decreto Legislativo italiano n.º 58/1998;
- decidió aprobar mediante un acuerdo favorable y no vinculante, la sección segunda del Informe sobre la Remuneraciones, de conformidad con el apartado 6 del artículo 123 ter del Decreto Legislativo italiano n.º 58/1998;
- se autorizó la compra y enajenación de acciones propias por un periodo de 18 meses desde la fecha de la deliberación dentro del límite máximo de 2.520.870 acciones ordinarias de Esprinet S.p.A., totalmente desembolsadas, sin indicación de valor nominal, equivalentes al 5 % del capital social de la Empresa, previa revocación de la autorización de la Junta General de Accionistas de 17 de abril de 2025 en lo que respecta a la parte aún no ejecutada.

El directivo responsable de la elaboración de los documentos contables de la Sociedad, Stefano Mattioli, declara que, de conformidad con lo dispuesto en el apartado 2 del artículo 154 bis del Decreto Legislativo italiano n.º 58/1998 (TUF: Texto Refundido de la Ley de Finanzas Consolidada), que los datos financieros que figuran en el presente comunicado de prensa corresponden con los resultados que se desprenden de los documentos contables, libros y registros.

Se hace constar que, por lo que respecta a las Cuentas anuales estatutarias, los datos indicados no han sido aún objeto de auditoría legal y que, en lo que se refiere a los estados financieros reclasificados, dichos datos no han sido auditados por los auditores independientes.

El Grupo Esprinet, líder en el sur de Europa en la distribución de productos de alta tecnología y en el suministro de aplicaciones y servicios para la transformación digital y la transición verde, es un grupo de empresas que actúan bajo la dirección del holding Esprinet S.p.A. Con más de 1.800 empleados y una facturación de 4.300 millones de euros en 2025, las empresas del Grupo operan a través de tres marcas principales: Esprinet, V-Valley y Zeliatech. Desde 2025, también está presente en el Benelux e Irlanda, además de en Italia, España, Portugal y Marruecos. La empresa matriz (PRT:IM - ISIN IT0003850929) cotiza en la Bolsa italiana en el segmento Euronext STAR Milán y participa en el Pacto Mundial de las Naciones Unidas, adhiriéndose a su enfoque basado en los principios de la empresa responsable.

Comunicado disponible en www.esprinet.com y en www.emarketstorage.com.

Para más información:

CORPORATE COMMUNICATION

ESPRINET S.p.A.

Tel. +39 02 404961

Paola Bramati

paola.bramati@esprinet.com

Tel +34 682 145 424

Silvia Sánchez

Silvia.sanchez@esprinet.com

INGRESOS POR ÁREA GEOGRÁFICA

Por lugar de residencia de los clientes

Ingresos (millones de €)	1T 2026	1T 2025	Variación	% de variación
Italia	631,1	615,0	16,1	3%
España	383,5	306,2	77,3	25%
Portugal	23,4	21,1	2,3	11%
Otros Países de la UE	18,3	14,0	4,3	31%
Otros países fuera de la UE	8,4	6,1	2,3	38%
Ingresos de contratos con clientes	1.064,7	962,4	102,3	11%

 Por país de facturación¹¹

Ingresos (millones de €)	1T 2026	1T 2025	Variación	% de variación
Italia	650,0	630,7	19,2	3%
España	386,6	306,9	79,7	26%
Portugal	23,3	21,1	2,3	11%
Marruecos	4,8	3,6	1,1	31%
Ingresos contables	1.064,7	962,4	102,3	11%

INGRESOS Y EBITDA POR TIPO DE PRODUCTO¹²

(millones de €)	Ingresos contables				EBITDA ajustado				EBITDA ajustado %		
	1T 2026	1T 2025	Variación	% de variación	1T 2026	1T 2025	Variación	% de variación	1T 2026	1T 2025	Variación
Pantallas	563,9	494,1	69,8	14%	2,6	1,9	0,7	37%	0,46%	0,38%	0,08%
Dispositivos	201,9	199,8	2,1	1%	1,2	-0,4	1,6	>100%	0,59%	-0,20%	0,79%
Total Esprinet	765,8	693,9	71,9	10%	3,8	1,5	2,3	>100%	0,50%	0,22%	0,28%
Soluciones	232,9	220,0	12,9	6%	9,1	6,9	2,2	32%	3,91%	3,14%	0,77%
Servicios	4,2	4,7	-0,5	-11%	1,4	1,9	-0,5	-26%	33,33%	40,43%	-7,09%
Total V-Valley	237,1	224,7	12,4	6%	10,5	8,8	1,7	19%	4,43%	3,92%	0,51%
Green Tech	61,8	43,8	18,0	41%	1,4	0,5	0,9	>100%	2,27%	1,14%	1,12%
Total Zeliatech	61,8	43,8	18,0	41%	1,4	0,5	0,9	>100%	2,27%	1,14%	1,12%
Total	1.064,7	962,4	102,3	11%	15,7	10,8	4,8	44%	1,47%	1,13%	0,34%

(millones de €)	Ingresos contables			
	1T 2026	1T 2025	Variación	% de variación
Pantallas	565,1	499,9	65,2	13%
Dispositivos	202,3	202,1	0,2	0%
Total Esprinet	767,5	702,1	65,4	9%
Soluciones	326,3	293,0	33,3	11%
Servicios	4,2	4,8	-0,5	-11%
Total V-Valley	330,5	297,8	32,7	11%
Green Tech	61,9	44,3	17,6	40%
Total Zeliatech	61,9	44,3	17,6	40%
Ingresos brutos totales	1.159,9	1.044,1	115,8	11%
Ajustes de conciliación	-95,2	-81,7	-13,5	16%
Total	1.064,7	962,4	102,3	11%

¹¹ Valores calculados en función de la estructura del Grupo, es decir, por país de facturación. Datos no auditados.

¹² Los valores que se muestran podrían diferir de los publicados anteriormente, ya que representan actualizaciones y evoluciones en las agrupaciones que se adoptaron posteriormente a efectos de una comparabilidad más homogénea.

INGRESOS POR TIPO DE CLIENTE

(millones de €)	1T 2026	1T 2025	Variación	% de variación
Retailer/e-tailer (Consumo)	296,5	298,8	-2,3	-1%
IT Reseller	863,4	745,3	118,1	16%
Ajustes de conciliación	-95,2	-81,7	-13,5	17%
Ingresos contables	1.064,7	962,4	102,3	11%

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO RECLASIFICADO

(€/000)	T1 2026	T1 2025	% Var.
Beneficios de contratos con clientes	1.064.699	962.368	11%
Coste de las ventas sin costes financieros de cesiones	1.002.261	904.650	11%
Costes financieros de cesiones de créditos ⁽¹⁾	2.865	3.305	-13%
Margen comercial bruto⁽²⁾	59.573	54.413	9%
<i>Margen comercial bruto %</i>	<i>5,60%</i>	<i>5,65%</i>	
Costes de personal	27.211	25.854	5%
Costes operativos	16.707	17.710	-6%
Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado⁽³⁾	15.655	10.849	44%
<i>Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado %</i>	<i>1,47%</i>	<i>1,13%</i>	
Amortizaciones	2.164	2.271	-5%
Amortizaciones de derechos de uso de actividad (NIIF 16)	3.853	3.876	-1%
Amortización de puesta en marcha	-	-	n/s
Resultado de explotación (EBIT) ajustado⁽³⁾	9.638	4.702	>100%
<i>Resultado de explotación (EBIT) ajustado %</i>	<i>0,91%</i>	<i>0,49%</i>	
Gastos no recurrentes	-	-	n/s
Resultado de explotación (EBIT)	9.638	4.702	>100%
<i>Resultado de explotación (EBIT) %</i>	<i>0,91%</i>	<i>0,49%</i>	
Intereses pasivos de arrendamiento (NIIF 16)	1.100	1.178	-7%
Otros gastos financieros netos	2.918	3.089	-6%
(Beneficios)/Pérdidas por cambio	1.088	(712)	>100%
Gastos / (Ingresos) de inversiones	-	-	n/s
Resultado antes de impuestos	4.532	1.147	>100%
Impuestos sobre la renta	1.698	653	>100%
Resultado neto	2.834	494	>100%
- de los cuales, minoritarios	-	-	n/s
- de los cuales, dominantes	2.834	494	>100%

NOTAS

- (1) Descuentos económicos por anticipos «pro soluto» de créditos comerciales en el ámbito de programas rotativos de factoring, confirming y titulación.
- (2) Sin las depreciaciones que por destino entrarían en el coste de las ventas.
- (3) Ajustado como partidas no recurrentes antes de impuestos.

ESTADO DE RESULTADOS SEPARADO CONSOLIDADO

(€/000)	Primer trimestre 2026	de los cuales, no recurrentes	Primer trimestre 2025	de los cuales, no recurrentes
Beneficios de contratos con clientes	1.064.699	-	962.368	-
Coste de las ventas	(1.005.594)	-	(908.506)	-
Margen bruto	59.105	-	53.862	-
Coste de marketing y ventas	(21.197)	-	(20.827)	-
Costes generales y administrativos	(28.773)	-	(28.276)	-
(Reducción)/recuperación de valor de actividades financieras	503	-	(57)	-
Resultado de explotación (EBIT)	9.638	-	4.702	-
(Gastos)/ingresos financieros	(5.106)	-	(3.555)	-
Resultado antes de impuestos	4.532	-	1.147	-
Impuestos	(1.698)	-	(653)	-
Resultado neto	2.834	-	494	-
- de los cuales, minoritarios	-	-	-	-
- de los cuales, dominantes	2.834	-	494	-
Beneficios netos por acción básicos (euros)	0,06	-	0,01	-
Beneficios netos por acción diluidos (euros)	0,06	-	0,01	-

ESTADO DE RESULTADOS GLOBAL CONSOLIDADO

(€/000)	Primer trimestre 2026	Primer trimestre 2025
Resultado neto (A)	2.834	494
Otros componentes de la cuenta de resultados global que deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «conversión en euros»	(9)	14
Otros componentes de la cuenta de resultados global que no deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	87	56
- impacto fiscal sobre la variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	(21)	(13)
Otros componentes de la cuenta de resultados global (B)	57	57
Total de beneficios/ (pérdidas) globales para el periodo (C=A+B)	2.891	551
- de los cuales, dominantes	2.891	551
- de los cuales, minoritarios	-	-

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA CONSOLIDADA RECLASIFICADA

(€/000)	31/03/2026	31/12/2025
Capital inmovilizado	284.062	293.492
Capital circulante comercial neto	459.429	139.568
Otros activos/ pasivos corrientes	26.525	28.471
Otros activos/ pasivos no corrientes	(27.171)	(28.253)
Total de usos	742.845	433.278
Deudas financieras corrientes	293.049	68.397
Pasivos financieros por arrendamiento	14.354	14.146
Activos financieros mantenidos para negociar	(209)	(213)
Créditos financieros a favor de sociedades de factoring	(278)	(585)
Deudas por adquisición de participaciones corrientes	1.906	6.000
Créditos financieros a favor de otros corrientes	(7.913)	(8.834)
Disponibilidad de efectivo	(154.152)	(230.562)
Deudas financieras corrientes netas	146.757	(15.165)
Deudas financieras no corrientes	92.710	74.911
Pasivos financieros por arrendamiento	110.972	120.548
Deudas financieras netas	350.439	43.808
Patrimonio neto	392.406	389.470
Total de fuentes	742.845	433.278

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA CONSOLIDADA

(€/000)	31/03/2026	31/12/2025
ACTIVO		
Activos no corrientes		
Inmovilizado material	23.526	23.154
Derechos de uso de activos	114.514	124.032
Fondo de comercio	123.020	123.020
Inmovilizado inmaterial	10.924	11.305
Créditos y otros activos no corrientes	12.078	11.981
	284.062	293.492
Activos corrientes		
Existencias	683.435	641.182
Créditos a favor de clientes	698.312	828.821
Créditos tributarios por impuestos corrientes	2.223	2.811
Otros créditos y activos corrientes	84.821	86.740
Activos financieros mantenidos para negociar	209	213
Disponibilidad de efectivo	154.152	230.562
	1.623.152	1.790.329
Total de activos	1.907.214	2.083.821
PATRIMONIO NETO		
Capital	7.861	7.861
Provisiones	38.171	36.143
Resultado neto dominante	2.834	20.173
Patrimonio neto dominante	392.406	389.470
Patrimonio neto minoritario	-	-
Total de patrimonio neto	392.406	389.470
PASIVO		
Pasivos no corrientes		
Deudas financieras	92.710	74.911
Pasivos financieros por arrendamiento	110.972	120.548
Pasivos por impuestos diferidos	12.786	12.441
Deudas por pensiones	5.021	5.199
Fondos no corrientes y otros pasivos	9.364	10.613
	230.853	223.712
Pasivos corrientes		
Deudas frente a proveedores	922.318	1.330.435
Deudas financieras	293.049	68.397
Pasivos financieros por arrendamiento	14.354	14.146
Deudas tributarias por impuestos corrientes	3.268	1.622
Deudas por adquisición de participaciones	1.906	6.000
Fondos corrientes y otros pasivos	49.060	50.039
	1.283.955	1.470.639
Total de pasivo	1.514.808	1.694.351
Total de patrimonio neto y pasivo	1.907.214	2.083.821

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

(euro/000)	Primer trimestre 2026	Primer trimestre 2025
Flujo monetario de la actividad del ejercicio (D=A+B+C)	(307.876)	(293.966)
Flujo de caja del resultado operativo (A)	15.895	11.140
Beneficio operativo de actividades en funcionamiento	9.638	4.702
Amortizaciones y otras desvalorizaciones del inmovilizado	6.017	6.147
Variación neta de fondos	334	129
Variación no financiera de deudas de pensiones	(135)	(15)
Costes no monetarios de planes de participación	41	177
Flujo generado/ (absorbido) del capital circulante (B)	(32.1255)	(304.412)
(Incremento)/ disminución de las existencias	(42.253)	(4.733)
(Incremento)/ disminución de los créditos a favor de clientes	130.509	12.1068
(Incremento)/ disminución de otras actividades corrientes	1.270	11.844
Incremento/ (disminución) de las deudas frente a proveedores	(408.619)	(427.308)
Incremento/ (disminución) de otros pasivos corrientes	(2.162)	(5.283)
Otro flujo generado/ (absorbido) de las actividades del ejercicio (C)	(2.516)	(694)
Intereses pagados	(1.945)	(1.136)
Intereses cobrados	161	198
Diferencias cambiarias	(587)	244
Impuestos	(145)	-
Flujo monetario de la actividad de inversión (E)	(2.252)	(1.112)
Inversiones en inmovilizado material	(2.108)	(1.163)
Desinversiones en inmovilizado material	21	57
Inversiones en inmovilizado inmaterial	(68)	(4)
Desinversiones en inmovilizado inmaterial	-	3
Inversión neta en otras actividades no corrientes	(97)	(5)
Flujo monetario de la actividad de financiación (F)	233.718	290.210
Financiación a medio/ largo plazo obtenida	28.000	-
Reembolsos/ renegociaciones de financiaciones a medio/ largo plazo	(7.175)	(4.034)
Reembolsos de pasivos por arrendamiento	(4.049)	(3.144)
Variación de las deudas financieras	219.749	297.628
Variación de los créditos financieros y de los instrumentos derivados	1.287	(240)
Precio diferido adquisiciones	(4.094)	-
Flujo monetario neto del periodo (G=D+E+F)	(76.410)	(4.868)
Disponibilidad de efectivo al inicio del periodo	230.562	216.250
Flujo monetario neto del periodo	(76.410)	(4.868)
Disponibilidad de efectivo al final del periodo	154.152	211.382

Certificación del directivo responsable de la información financiera periódica adicional

DECLARACIÓN CONFORME AL ART. 154 bis, apartado 2, del TUF

ASUNTO: Información financiera periódica adicional a 31 de marzo de 2026

El abajo firmante Stefano Mattioli, directivo responsable de la preparación de los documentos contables societarios de la Empresa

ESPRINET S.p.A.

en cumplimiento con lo dispuesto en el segundo apartado del art. 154 bis del «Texto refundido de las disposiciones sobre intermediación financiera» (TUF)

CERTIFICA

que la información financiera periódica adicional a 31 de marzo de 2026 corresponde a los documentos contables, libros y registros.

Vimercate, 13 de mayo de 2026

El directivo responsable de la preparación
de los documentos contables societarios

(Stefano Mattioli)