

COMUNICATO STAMPA

CYBEROO E V-VALLEY, SOCIETÀ DEL GRUPPO ESPRINET, SIGLANO UN ACCORDO STRATEGICO PER LA DISTRIBUZIONE DELLE SOLUZIONI DI CYBERSECURITY IN ITALIA

L'intesa rafforza ulteriormente la capacità commerciale di Cyberoo e amplia il potenziale di diffusione dell'intero portafoglio di soluzioni di cybersecurity Cyberoo, con focus su KEATRIX

Reggio Emilia, 9 aprile 2026 – Cyberoo S.p.A. (“Società”), PMI innovativa quotata su Euronext Growth Milan e specializzata in cybersecurity per le imprese, e V-Valley, società del Gruppo Esprinet leader in Italia e Spagna nella distribuzione di *Advanced Solutions*, hanno sottoscritto un accordo strategico volto a rafforzare la presenza delle soluzioni Cyberoo sul mercato italiano e ad accelerarne la diffusione attraverso il canale.

L'intesa si inserisce nel più ampio percorso di rafforzamento commerciale della Società. Dopo i risultati positivi registrati da Cyberoo nell'esercizio 2025 nel proprio *core business* della *cybersecurity*, e con l'ulteriore contributo atteso nel 2026 dallo sviluppo commerciale di KEATRIX, l'accordo con V-Valley rappresenta un ulteriore fattore di spinta grazie al coinvolgimento di un distributore di primaria rilevanza, caratterizzato da una presenza ampia e capillare sul territorio.

V-Valley, distributore di riferimento nel mercato delle *Advanced Solutions*, con un posizionamento orientato alla valorizzazione di soluzioni e servizi ad alto contenuto tecnologico, affiancherà Cyberoo non solo sul piano distributivo, ma anche nello sviluppo e nell'abilitazione della relazione con il canale, contribuendo a rendere più strutturato, efficace e scalabile il rapporto tra vendor e partner sul territorio.

L'accordo prevede la distribuzione dell'intero portafoglio di servizi Cyberoo, con un focus su KEATRIX, piattaforma innovativa di *security awareness* per la formazione in ambito *cybersecurity*, basata su un approccio di *edutainment* che integra istruzione e cinema. In tale contesto, KEATRIX rappresenta una componente distintiva dell'offerta Cyberoo, destinata ad affiancare e rafforzare la diffusione dell'intero portafoglio di soluzioni cybersecurity della Società.

Le parti svilupperanno congiuntamente iniziative di *go-to-market* rivolte al canale e al mercato, tra cui attività di formazione e abilitazione, campagne di *co-marketing*, eventi territoriali e programmi dedicati ai rivenditori, con l'obiettivo di costruire un ecosistema di partner solido, sostenibile e orientato alla creazione di valore.

L'intesa coinvolgerà l'intero ecosistema di partner e clienti di V-Valley ed Esprinet in Italia, con l'obiettivo di ampliare progressivamente la diffusione delle soluzioni Cyberoo sul territorio nazionale e con la prospettiva di estendere, in una fase successiva, la collaborazione anche ad altri mercati esteri presidiati da V-Valley, come la Spagna.

“Questo accordo rappresenta un passo importante nella strategia di crescita di Cyberoo sul mercato italiano e nel rafforzamento del nostro modello di collaborazione con il canale. Grazie alla collaborazione con V-Valley, puntiamo a valorizzare l'intero portafoglio di soluzioni Cyberoo offrendo ai partner strumenti e competenze in grado di rispondere in modo concreto alle esigenze di sicurezza delle imprese. Dopo i risultati positivi registrati nell'esercizio 2025, e con il contributo atteso nel 2026 dallo sviluppo di KEATRIX, questa intesa rappresenta un ulteriore elemento di forza per il nostro percorso di crescita commerciale”, ha dichiarato Veronica Leonardi, CMO & Board Member di Cyberoo.

*“Questo accordo con V-Valley rappresenta un traguardo importante nel percorso che stiamo costruendo per portare KEATRIX sui mercati europei. La nostra strategia di espansione in area EMEA punta a fare di Cyberoo un riferimento europeo nella *security awareness*, e V-Valley è il partner ideale per accelerarla. Non è solo un distributore: è un moltiplicatore di impatto, capace di portare KEATRIX dove il mercato ne ha più bisogno, con la capillarità e la competenza che questo tipo di soluzione innovativa richiede”*, ha dichiarato Andrea Piazza, EMEA Commercial Director di Cyberoo.

“L’accordo di distribuzione con Cyberoo rappresenta un ulteriore passo nel rafforzamento della nostra proposizione in ambito cybersecurity”, ha commentato Silvia Restelli, Head of Marketing & Solutions Sales V-Valley in Italia. “Inseriamo nel nostro portfolio un vendor italiano di eccellenza, altamente specializzato, in grado di rispondere in modo concreto alle crescenti esigenze di protezione delle aziende. Insieme a Cyberoo mettiamo a disposizione del canale soluzioni avanzate e un modello di go-to-market pensato per supportare i partner nello sviluppo di progetti ad alto valore, accompagnandoli con competenza, prossimità e investimenti dedicati.”

Cyberoo S.p.A., società quotata su Euronext Growth Milan di Borsa Italiana, è una PMI Innovativa emiliana specializzata in cybersecurity per le imprese, intesa non solo come protezione dei sistemi informatici dagli attacchi esterni, ma come realizzazione di una vera e propria strategia in grado di proteggere, monitorare e gestire le informazioni dell’ecosistema IT. Cyberoo si rivolge al mercato delle medie imprese con un portfolio di soluzioni enterprise ampio e profondo, sviluppate tramite l’utilizzo delle più avanzate tecnologie e con una catena del valore che permette di proporre a questo mercato prezzi in linea con le capacità di spesa.

V-Valley si propone come distributore di riferimento del mercato delle Advanced Solutions, grazie a un’ampia gamma di tecnologie offerte in modalità on-prem ed as-a-service, un’organizzazione altamente specializzata e un set esteso di servizi a disposizione degli operatori di settore. Enhancing your business è il payoff che sintetizza la mission della società, che si pone a supporto dei clienti per valorizzare ulteriormente i loro progetti di trasformazione digitale rivolti alle aziende utenti finali e alla Pubblica Amministrazione. V-Valley abbina l’esperienza di una multinazionale, all’agilità e alla conoscenza del mercato locale, per servire in maniera efficiente e personalizzata i propri partner. V-Valley è una società del Gruppo Esprinet, distributore leader nel Sud Europa e nei primi dieci a livello mondiale, quotato presso Borsa Italiana con un fatturato di 4,3 miliardi di euro nel 2025, 34.000 clienti attivi, 850 brand a portafoglio e oltre 1.800 collaboratori.

PER INFORMAZIONI:

CYBEROO

Chief Marketing Officer & Investor Relations Manager
Veronica Leonardi | investor@cyberoo.com +39 0522 388111

EURONEXT GROWTH ADVISOR

EnVent Italia SIM S.p.A.
ega@envent.it +39 02 22175979

INVESTOR RELATIONS ADVISOR

CDR Communication S.r.l.
Vincenza Colucci | vincenza.colucci@cdr-communication.it
Marika Martinciglio | marika.martinciglio@cdr-communication.it

MEDIA RELATIONS ADVISOR

CDR Communication S.r.l.
Maddalena Prestipino | maddalena.prestipino@cdr-communication.it

INVESTOR RELATIONS

ESPRINET SpA
Tel +39 02 404961
Giulia Perfetti
giulia.perfetti@esprinet.com

CORPORATE COMMUNICATION

ESPRINET SpA
Tel +39 02 404961
Paola Bramati
paola.bramati@esprinet.com

CORPORATE COMMUNICATION CONSULTANTS

COMIN & PARTNERS

Federica Gramegna
E-mail: federica.gramegna@cominandpartners.com
Mob: 338 222 9807



Giulia Mori
E-mail: giulia.mori@cominandpartners.com
Mob: 347 493 8864