

**GRUPO ESPRINET: EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN APRUEBA
LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS Y EL PROYECTO DE ESTADOS FINANCIEROS A 31 DE
DICIEMBRE DE 2025**

**PROPUESTA DE DIVIDENDO DE 0,35 EUROS POR ACCIÓN.
CONVOCADA LA JUNTA GENERAL ORDINARIA**

INICIADO EL PROCESO DE SUCESIÓN DEL CHIEF EXECUTIVE OFFICER

- INGRESOS POR CONTRATOS CON CLIENTES: 4.292,1 M€
- EBITDA AJUSTADO: 69.7 M€
- RESULTADO NETO: 20.2 M€
- PFN: 43.8 M€ negativos

Vimercate (Monza Brianza), 11 de marzo de 2026 - El Consejo de Administración de ESPRINET, Grupo líder en el sur de Europa en la distribución de productos de alta tecnología y el suministro de aplicaciones y servicios para la transformación digital y la transición ecológica, ha aprobado los estados financieros consolidados y el proyecto de estados financieros anuales a 31 de diciembre de 2025, elaborados de conformidad con las NIIF.

Alessandro Cattani, consejero delegado de ESPRINET: «*Cerramos 2025 con un EBITDA en línea con el extremo superior del rango de rentabilidad declarado en mayo de 2025. Hemos reforzado aún más nuestra posición competitiva en los mercados objetivo con un crecimiento del 4 % de los ingresos, pero sobre todo con una fuerte aceleración en los segmentos de alto margen en los que llevamos tiempo invirtiendo. El proceso de optimización del capital circulante neto continuó con una nueva reducción en el último trimestre de su ciclo de vida. Estamos observando una mejora del mercado italiano, que se mostró bastante débil durante 2025, y seguimos registrando un excelente rendimiento del mercado ibérico, lo que nos hace mirar con confianza las oportunidades que se presentarán en 2026, a pesar de las nuevas turbulencias geopolíticas*».

PRINCIPALES RESULTADOS CONSOLIDADOS A 31 de DICIEMBRE de 2025

Los **ingresos procedentes de contratos con clientes**, medidos netos de la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes, se situaron en 4.292,1 millones de euros en 2025, un +4 % en comparación con los 4.141,6 millones de euros de 2024.

Ingresos contables (€/millones)	2025	2024	Var.	% Var.
Italia	2.721,0	2.715,7	5,3	0%
España	1.765,4	1.608,4	157,0	10%
Portugal	106,0	72,2	33,8	47%
Marruecos	23,7	19,4	4,2	22%
Ingresos brutos totales ¹	4.616,0	4.415,7	200,3	5%
Ajustes de conciliación	-323,9	-274,1	-49,8	18%
Ingresos contables totales	4.292,1	4.141,6	150,5	4%

Atendiendo a la evolución de las **líneas de negocio** en las que opera el Grupo, en 2025 en la división Esprinet, que gestiona el negocio histórico de la distribución de productos de tecnología de la información y electrónica de consumo, los ingresos brutos de Pantallas (PC, Tablets y Smartphones) muestran un crecimiento del 5 % con respecto a 2024,

¹ Medidos antes de las rectificaciones de conciliación, es decir, la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes menores.

impulsado principalmente por el ciclo de renovación de los ordenadores personales. Los ingresos brutos del segmento Dispositivos, por su parte, registraron un descenso (-7 %) con respecto al año anterior.

Dentro de la división V-Valley, que ofrece soluciones avanzadas (Soluciones) para la digitalización, la computación en la nube y la ciberseguridad, y responde a la necesidad de clientes y proveedores con Servicios para gestionar la mayor complejidad generada por la transformación digital, el Grupo registró un aumento de los ingresos del +11%. Los ingresos de Soluciones y Servicios, tras la aplicación de la norma contable NIIF 15, se sitúan en 907,4 millones de euros y su incidencia sobre las ventas totales asciende a un 21 % (20 % en 2024).

Por último, la división Zeliotech, que nació en 2024 para ser el primer distribuidor europeo de tecnología verde que ofrece tecnologías que permiten la convergencia entre la transformación digital y la economía verde, con un crecimiento del 18%, alcanza los 200,2 millones de euros de ingresos.

Por último, analizando los **segmentos de clientes**, en 2025, las ventas brutas del Grupo muestran las siguientes tendencias: Segmento de Consumo (Minoristas/Minoristas de comercio electrónico), con 1.425,3 millones de euros, en línea con el año anterior, y Segmento de Negocios (distribuidores de TI), con 3.190,7 millones de euros, un 7% más que el año anterior.

El **margen bruto** ascendió a 237,2 millones de euros, lo que supone un aumento del 3 % con respecto al cierre de 2024 (229,6 millones de euros). A este resultado contribuyó el aumento de los ingresos, ya que el margen porcentual se mantuvo prácticamente en línea con el año anterior (5,53 % a 31 de diciembre de 2025, 5,54 % a 31 de diciembre de 2024).

El **EBITDA ajustado**, que coincide con el EBITDA al no haberse reconocido costes de naturaleza no recurrente, ascendió a 69,7 millones de euros, lo que supone un ligero aumento en comparación con los 69,5 millones de euros a 31 de diciembre de 2024. El porcentaje sobre las ventas se situó en el 1,62 %, frente al 1,68 % de 2024 y reflejó el ligero aumento del peso de los costes operativos (del 3,87 % en 2024 al 3,90 % a 31 de diciembre de 2025).

En el cuarto trimestre de 2025, los costes aumentaron un 1 % y su impacto en los ingresos se redujo hasta el 3,08 % (3,13 % en el periodo octubre-diciembre de 2024).

El **EBIT ajustado**, que coincide con el EBIT dado que no se registraron costes no recurrentes, ascendió a 45,3 millones de euros, un -2 % en comparación con los 46,2 millones de euros del ejercicio anterior. Este resultado se vio afectado por el aumento de las amortizaciones, principalmente como consecuencia del derecho de uso del nuevo almacén italiano de Tortona, que comenzó en septiembre de 2024.

El **resultado antes de impuestos** fue de 31,6 millones de euros, (+9% frente a los 28,9 millones de euros de 2024).

El **resultado neto** ascendió a 20,2 millones de euros (21,5 millones de euros a 31 de diciembre de 2024). El resultado del Grupo se ve afectado por un tipo impositivo del 36 %, derivado de la combinación de bases imponibles cualitativamente diferenciadas y cuantitativamente positivas y negativas, así como de determinados desajustes respecto a las previsiones de deducibilidad fiscal.

El **beneficio neto por acción ordinaria** ascendió a 0,41 euros (0,44 euros al cierre de 2024).

El **ciclo de conversión de efectivo**² cerró en 26 días (-2 días en comparación con el 3T 25 y +4 días en comparación con el 4T 24).

La **posición financiera neta** fue negativa en 43,8 millones de euros y en comparación con un saldo negativo de 287,2 millones de euros a 30 de septiembre de 2025 y con un saldo negativo de 36,2 millones de euros a 31 de diciembre de 2024.

² Igual a la media de los últimos 4 trimestres de los días de rotación del capital circulante comercial neto determinado como la suma de los créditos a clientes, existencias y deudas frente a proveedores.

2024. La variación respecto al 30 de septiembre de 2025 es atribuible a la habitual menor absorción del capital circulante neto correspondiente al pico de estacionalidad del negocio. El cambio con respecto al 31 de diciembre de 2024 se debe principalmente al precio diferido previsto para las adquisiciones realizadas en el último trimestre de 2025, que queda prácticamente compensado por los movimientos en otras partidas financieras. Siempre hay que tener en cuenta que el valor de la posición financiera neta está influido por factores técnicos como la estacionalidad del negocio, la tendencia de las cesiones «sin recurso» de los créditos comerciales (factoring, confirming y titulización) y la dinámica de los patrones de comportamiento de los clientes y proveedores en los distintos periodos del año. Por lo tanto, no es representativa de los niveles medios de endeudamiento financiero neto observados durante el periodo. Los citados programas de factoring y titulización, que definen la transferencia completa de los riesgos y beneficios a los cesionarios y, por tanto, contemplan la cancelación de los créditos del activo patrimonial de acuerdo con la NIIF 9, tienen un efecto global sobre el nivel de deuda financiera neta consolidada a 31 de diciembre de 2025, cuantificable en 488,7 millones de euros (429,6 millones de euros a 31 de diciembre de 2024 y 412,6 millones de euros a 30 de septiembre de 2025).

El **patrimonio neto** asciende a 389,5 millones de euros frente a los 389,2 millones de euros a 31 de diciembre de 2024.

El **ROCE** se sitúa en el 6,1%, frente al 8,3 % a 31 de diciembre de 2024.

(€/millones)	2025	2024
Beneficio operativo (EBIT ajustado) LTM³	43,0	44,2
NOPAT⁴	28,0	33,1
Capitale Investito Netto Medio⁵	458,1	400,8
Retorno del capital empleado ROCE⁶	6,1%	8,3%

PRINCIPALES RESULTADOS DE ESPRINET S.p.A. A, 31 de DICIEMBRE de 2025

Los **ingresos por contratos con clientes** se situaron en 2.092,2 millones de euros, lo que supone un descenso del 10 % con respecto a los 2.315,9 millones de euros de 2024. La reducción se debe a las transferencias el 1 de febrero y el 1 de junio de 2024 respectivamente, de la división de negocio Green Tech a Zeliotech S.r.l. y de Solutions a V-Valley S.r.l., ambas sociedades participadas al 100 %.

El **margen bruto** se situó en 91,7 millones de euros y muestra una disminución del 18 % en comparación con 2024 (111,3 millones de euros), con un margen porcentual que descendió hasta el 4,38 % en 2025 frente al 4,81 % del ejercicio anterior. Estas variaciones están influenciadas por las mencionadas transferencias de las unidades de negocio Green Tech y Solutions, ambas caracterizadas por márgenes más elevados.

El **EBITDA ajustado**, que coincide con el EBITDA al no haberse reconocido costes no recurrentes en dicho indicador alternativo de rendimiento, ascendió a 15,4 millones de euros, un -37 % en comparación con los 24,3 millones de euros a 31 de diciembre de 2024. El ratio sobre los ingresos se situó en el 0,74% en comparación con el 1,05% de 2024.

El peso de los costes operativos, que se redujo un 12% interanual, favorecido por la mencionada transferencia de divisiones de la compañía en el ejercicio anterior, bajó al 3,65% con respecto al 3,76% de 2024.

El **EBIT ajustado**, que coincide con el EBIT al no haberse reconocido costes de naturaleza no recurrente en dicho indicador alternativo de rendimiento, es de -1,6 millones de euros, con respecto a los 8,4 millones de euros en 2024. Este resultado se vio afectado por el aumento de las amortizaciones, principalmente como consecuencia del derecho de uso del nuevo almacén italiano de Tortona, que comenzó en septiembre de 2024.

³ Igual a la suma de los EBIT —sin los efectos de la norma contable NIIF 16— de los últimos 4 trimestres.

⁴ Beneficio operativo (EBIT ajustado) de los últimos doce meses, según la definición anterior, sin los impuestos calculados al tipo efectivo de los últimos estados financieros consolidados publicados.

⁵ Igual a la media de las inversiones en la fecha de cierre del periodo y en las cuatro fechas precedentes de cierres trimestrales (excluidos los efectos patrimoniales de la NIIF 16).

⁶ Igual a la relación entre (a) el NOPAT, según la definición anterior, y (b) el capital invertido neto medio, según la definición anterior.

Los beneficios **antes de impuestos** ascendieron a 4,2 millones de euros, lo que supone una mejora de 20,5 millones de euros en comparación con 2024 (-16,3 millones de euros), beneficiado principalmente por el reconocimiento de dividendos procedentes de filiales por un importe total de 20,2 millones de euros.

El **resultado neto** es de 5,2 millones de euros (-15,2 millones de euros en 2024).

La **posición financiera neta** es negativa y se sitúa en 167,9 millones de euros, en comparación a la posición negativa, de 31 de diciembre de 2024, situada en 137,0 millones de euros. La variación se debe a un menor apoyo en capital circulante por parte de los proveedores, junto con el precio diferido previsto para las adquisiciones realizadas en el último trimestre de 2025. El valor de la posición financiera neta puntual a 31 de diciembre se ve influenciado por factores técnicos como la estacionalidad del negocio, la tendencia de las cesiones «sin recurso» de los créditos comerciales (factoring, confirming y titulización) y la dinámica de los patrones de comportamiento de los clientes y proveedores en los distintos periodos del año. Por lo tanto, no es representativa de los niveles medios de endeudamiento financiero neto observados durante el periodo. Dichos programas de factoring y titulización de los créditos comerciales, los cuales definen la transferencia completa de los riesgos y beneficios a los cesionarios y, por lo tanto, permiten la cancelación del activo patrimonial, tienen un efecto global sobre el nivel de deuda financiera neta consolidada a 31 de diciembre de 2025 cuantificable en 195,2 millones de euros (217,2 millones de euros a 31 de diciembre de 2024).

El **patrimonio neto** asciende a 182,3 millones de euros (197,0 millones de euros a 31 de diciembre de 2024).

DIVIDENDO

El Consejo de Administración acordó proponer a la Junta General de Accionistas la distribución de un dividendo de 0,35 euros por acción. Este dividendo de 0,35 euros por acción supone un ratio de pago superior al 85 %. El Consejo de Administración propone asimismo que el dividendo efectivamente aprobado por la Junta General de Accionistas se pague a partir del 6 de mayo de 2026 (con fecha ex-dividendo n.º 19 el día 4 de mayo de 2026 y fecha de registro el día 5 de mayo de 2026).

PERSPECTIVAS DE NEGOCIO

La economía mundial, a pesar de un escenario inicial marcado por tensiones geopolíticas, registró el año pasado un rendimiento mejor de lo esperado, respaldado por las inversiones en inteligencia artificial y la resiliencia del consumo. La demanda de TIC ha vuelto a crecer en Europa y en los países en los que opera el Grupo, lo que confirma el papel de la tecnología como infraestructura esencial para la competitividad, la seguridad y el desarrollo. El avance de la inteligencia artificial, la renovación de los dispositivos, la adopción de soluciones en la nube y la ciberseguridad y la aceleración de la transición energética han sido los principales motores de crecimiento del sector.

En este contexto, el Grupo Esprinet ha reforzado su identidad y su papel como socio estratégico, conectando a fabricantes, clientes e instituciones a través de una oferta integrada y orientada a la evolución del mercado.

El año 2025 se caracterizó por decisiones claras y específicas. A través de V-Valley, líder en soluciones para la transformación digital, la nube y la ciberseguridad, el Grupo ha consolidado su presencia en los segmentos destinados a impulsar la modernización de las empresas y la administración pública. En el ámbito de la transición ecológica, Zeliotech continuó su trayectoria de crecimiento, consolidándose como una plataforma europea distintiva en innovación y eficiencia energética. La adquisición de Vamat en Benelux e Irlanda amplió aún más el mercado potencial. Paralelamente, el Grupo también registró sólidos resultados en las tecnologías de la información tradicional, respaldados por el ciclo de renovación de los ordenadores personales y por una demanda constante por parte de empresas y consumidores.

El inicio de 2026 se caracterizó, en cambio, por un rápido deterioro del escenario geopolítico, con la explosión del conflicto en Oriente Medio. Sus posibles implicaciones siguen siendo difíciles de evaluar, sobre todo debido a la incertidumbre sobre la duración de las hostilidades y su posible expansión. Están surgiendo riesgos relacionados con las

crisis energéticas y el aumento de los costes de transporte, que podrían desencadenar espirales inflacionistas y presiones sobre las políticas monetarias, con posibles efectos sobre la demanda final de los consumidores y la inversión de las empresas, así como posibles interrupciones en las cadenas de suministro.

Este escenario sugiere cierta cautela en las evaluaciones a corto plazo de la evolución del sector tecnológico europeo, si bien cabe destacar que no hay impactos directos en el negocio del Grupo, sino únicamente los posibles cambios en la demanda agregada de los hogares y las empresas. Sin embargo, las dinámicas estructurales que respaldan las inversiones en innovación y modernización siguen siendo sólidas. Las empresas deberán reforzar la competitividad, la resiliencia y la capacidad de transformación a través de un proceso orgánico y generalizado de digitalización de los procesos y modelos operativos.

En una fase de profunda evolución tecnológica, el canal de distribución, aún más consolidado en 2025, seguirá desempeñando un papel central en las estrategias de comercialización de los fabricantes. El sector también parece estar bien posicionado para aprovechar las posibles repercusiones de la escasez de memorias y la consiguiente presión sobre la cadena de suministro, que los analistas prevén que se prolongue durante mucho tiempo. La aceleración de la inteligencia artificial generativa está transformando la cadena de suministro de memorias y el mercado de la electrónica de consumo. Los gigantes de la IA, los centros de datos y los hiperescalares están absorbiendo gran parte de la producción mundial, dejando una disponibilidad reducida en el mercado de los productos de consumo. Para las empresas de TI y sus socios, este escenario hace que sea aún más importante planificar las compras, asegurar los suministros con mucha antelación y prever una mayor volatilidad en los costes de los proyectos de hardware. La abrumadora demanda de memorias por parte de la industria de la IA está, de hecho, provocando al mismo tiempo un rápido aumento de los precios de las RAM para PC, teléfonos inteligentes y otros dispositivos de consumo. Los acontecimientos descritos anteriormente ofrecen claras oportunidades para el canal de distribución, que en las fases cíclicas caracterizadas por limitaciones de la oferta asume un papel aún más estratégico como orquestador de la cadena de valor.

A pesar de la complejidad del marco geopolítico y macroeconómico, suponiendo que no se produzcan nuevas perturbaciones extremas, así como una estabilización gradual de la crisis en Oriente Medio, el Grupo mira al futuro con conciencia y determinación, listo para transformar la volatilidad en crecimiento sostenible. La diversificación de las actividades en las tres divisiones — Esprinet, V-Valley y Zeliotech — permite al Grupo mitigar los efectos de los ciclos del mercado y, al mismo tiempo, aprovechar las oportunidades de manera específica. El Grupo Esprinet continuará consolidando su liderazgo en la transformación digital, ampliando su presencia europea en la transición ecológica, innovando modelos de servicio y plataformas digitales e invirtiendo en las personas y la cultura corporativa. El objetivo es generar valor duradero para todas las partes interesadas y contribuir a un futuro más conectado, sostenible e inclusivo.

SOSTENIBILIDAD

El año 2025 marcó la consolidación del camino hacia la sostenibilidad del Grupo, con el primer informe totalmente conforme a la Directiva CSRD. El Grupo interpretó este paso como un compromiso de transparencia y responsabilidad con todas nuestras partes interesadas y un estímulo adicional para integrar y armonizar la sostenibilidad en nuestro modelo de negocio a través de resultados concretos.

Esta visión se ha visto confirmada por los resultados obtenidos: en el desafío de reducir nuestra huella medioambiental, el Grupo ha mantenido la calificación B de CDP en materia de cambio climático y seguridad hídrica. La evolución también alcanzó cotas de excelencia en la dimensión social, donde conseguimos la certificación nacional para la igualdad de género (UNI/PdR 125:2022), reafirmando el compromiso con un entorno de trabajo justo e inclusivo. Por último, en el ámbito de la gobernanza, donde históricamente el Grupo Esprinet ha disfrutado de unos estándares de alto nivel ya reconocidos por múltiples certificaciones, hemos reforzado el diálogo con las partes interesadas para mantener una escucha constante de las necesidades emergentes y poder, en consecuencia, adaptar nuestra estrategia a las cambiantes demandas del mercado.

CONVOCATORIA DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Se convocan la Junta general ordinaria de Esprinet S.p.A., en una única convocatoria, el día 23 de abril de 2026 a las 11:30 para deliberar sobre el siguiente orden del día:

1. Estados financieros anuales a 31 de diciembre de 2025
 - 1.1 Aprobación de los Estados financieros anuales a 31 de diciembre de 2025, acompañados del Informe de los Administradores sobre la gestión (incluido el informe consolidado de sostenibilidad, elaborado de conformidad con el Decreto Legislativo n.º 125 del 6 de septiembre de 2024), el Informe del Comité de Auditoría y el Informe de la Auditoría Independiente. Presentación de los estados financieros consolidados a 31 de diciembre de 2025.
 - 1.2 Asignación de los resultados del ejercicio.
 - 1.3 Distribución de dividendos.
2. Nombramiento de un nuevo consejero; determinación de la duración del cargo.
3. Informe sobre la Política de remuneración y las retribuciones abonadas
 - 3.1 Resolución vinculante sobre la sección primera con arreglo al apartado 3 del artículo 123 ter del TUF.
 - 3.2 Resolución no vinculante sobre la sección segunda con arreglo al apartado 4 del artículo 123 ter del TUF.
4. Propuesta de autorización para la adquisición y la enajenación de acciones propias, hasta el número máximo permitido y con un plazo de 18 meses, previa revocación de la autorización concedida por la Junta general ordinaria de 17 de abril de 2025 en la parte no ejecutada.

AUTORIZACIÓN PARA LA ADQUISICIÓN Y ENAJENACIÓN DE ACCIONES PROPIAS

El Consejo de Administración de Esprinet S.p.A. ha acordado someter a la Junta general ordinaria de Accionistas la propuesta de autorización para la adquisición y enajenación de acciones propias, previa revocación de la autorización concedida por la Junta general ordinaria de 17 de abril de 2025 para la parte no ejecutada.

Los motivos para la propuesta de la Junta de autorización de la adquisición y enajenación de acciones propias son los siguientes:

- i) reducción del capital social, en valor o en número de acciones;
- ii) cumplimiento de obligaciones derivadas de programas de opciones sobre acciones u otras concesiones de acciones a empleados o miembros de los órganos de administración de la Empresa o de sus filiales o empresas asociadas; y
- iii) para proceder a la compra de acciones propias en poder de empleados de la Empresa o de sus filiales y asignadas o suscritas en virtud de los artículos 2349 y 2441, apartado ocho, del Código Civil italiano o resultantes de planes de incentivos aprobados en virtud del artículo 114 bis del TUF;

tal y como se especifica más detalladamente en el Informe del Consejo de Administración elaborado de conformidad con el artículo 125 ter del TUF (en adelante, el «Informe»), al que se hace referencia y que se pondrá a disposición del público, conforme a lo establecido por ley, en el domicilio social de la Empresa, en la dirección web www.esprinet.com y, en la herramienta de almacenamiento autorizada «eMarket Storage», en la dirección www.emarketstorage.com.

La propuesta prevé que el número máximo de acciones que podrán adquirirse durante un periodo de 18 meses será igual al 5 % del capital social de la Sociedad, sin tener en cuenta el número de acciones propias en cartera en la fecha de aprobación de la resolución de autorización; las adquisiciones deberán realizarse de conformidad con lo dispuesto en el artículo 132 del TUF, el artículo 144 bis del Reglamento de Emisores y de cualquier otra legislación aplicable, así como en virtud de las prácticas de mercado admitidas por la Consob, cuando proceda (a fin de beneficiarse, en su caso, de la protección garantizada por el "safe harbour" previsto en virtud del artículo 5 del Reg. UE n.º 596/2014 o por las prácticas de mercado vigentes en cada momento, cuando proceda), garantizando la igualdad de trato entre los Accionistas, a un precio comprendido entre el precio mínimo y el precio máximo establecidos en el Informe.

A fecha de hoy, la Empresa posee 974.915 acciones propias, equivalentes al 1,93% del capital social. Las filiales de Esprinet no poseen acciones de la Empresa.

ACTIVACIÓN DEL PLAN DE SUCESIÓN

Esprinet anuncia que el Sr. Giovanni Testa, antiguo director general del Grupo Esprinet, ocupará el cargo de CEO del Grupo a partir del mes de mayo de 2026.

Nacido en 1968, licenciado en Derecho, antes de asumir el cargo de director general del Grupo en julio de 2020, el Sr. Testa se incorporó al equipo directivo de Esprinet en noviembre de 2016, tras su nombramiento como Director de Operaciones Comerciales del Grupo, con 5 departamentos comerciales bajo su responsabilidad directa.

El nombramiento del Sr. Testa completa el proceso de sucesión del Sr. Alessandro Cattani, que ha ocupado el cargo de CEO del Grupo durante más de 25 años.

El Sr. Cattani dejará de ocupar el cargo de consejero (y director general del Grupo) a partir del día de la Junta General de Accionistas convocada para el 23 de abril de 2026, mientras que la relación laboral y todos los cargos que ocupa en las empresas del Grupo finalizarán el 30 de abril de 2026.

Los términos del cese de las relaciones con el Sr. Cattani se ajustan a la política de remuneración de Esprinet, aprobada por última vez por la junta de accionistas el 17 de abril de 2025, con la excepción de los derechos que le corresponden en virtud del Plan de Incentivos a Largo Plazo para el trienio 2024/2025/2026, a los que ha renunciado íntegramente.

Teniendo en cuenta la naturaleza de parte vinculada que ostenta el Sr. Cattani y la consiguiente calificación del acuerdo como «operación entre partes vinculadas de menor relevancia», la firma del acuerdo se produjo previo dictamen favorable del Comité de Nombramientos y Retribuciones y del Comité de Partes Vinculadas.

El Sr. Cattani seguirá siendo accionista de Axopa S.r.l., sociedad titular de 6 998 895 acciones ordinarias de Esprinet. El Sr. Cattani también es titular directo de 94 494 acciones ordinarias de Esprinet.

El Presidente del Consejo de Administración de Esprinet S.p.A., Maurizio Rota, ha declarado: *«En nombre del Consejo de Administración y de todo el equipo de Esprinet, quiero agradecer a Alessandro Cattani su dedicación y liderazgo demostrados a lo largo de estos años. El relevo que anunciamos hoy representa una evolución natural, fruto de una decisión compartida y de un camino estructurado diseñado para garantizar la continuidad y la estabilidad al frente del Grupo. Me complace especialmente que su sucesor sea Giovanni Testa, que lleva en la empresa desde 2001, es Director de Operaciones comerciales desde 2016 y Director General desde 2020. Estoy seguro de que, gracias a su profundo conocimiento del Grupo y a su visión estratégica, con el apoyo de todo el equipo, será capaz de llevar a Esprinet a nuevos éxitos. Con Alessandro Cattani seguiremos compartiendo este camino como socios en Axopa».*

Alessandro Cattani ha declarado: *«Después de 25 años como CEO de Esprinet, ha llegado el momento de concluir el proceso de sucesión tal y como se acordó y planificó con la empresa. Giovanni Testa, con quien he trabajado durante más de 25 años y que fue ascendido a Director General hace cinco años, gracias a sus probadas dotes de gestión, su profundo conocimiento de la empresa y del mercado y gracias a la energía y el entusiasmo que le caracterizan, sabrá liderar a este Grupo, con el apoyo del presidente Maurizio Rota, del Consejo de Administración y del equipo directivo, aprovechando las numerosas oportunidades nuevas que ofrece el sector de las tecnologías digitales. Creo firmemente en el potencial del sector y, sobre todo, creo en esta empresa y en sus personas. Seguiré siendo accionista de Axopa, vehículo de inversión que posee más del 14 % de las acciones de Esprinet y que comparto con nuestro presidente».*

Giovanni Testa ha declarado: *«Quiero dar las gracias al presidente y al Consejo de Administración por haberme elegido para liderar esta nueva etapa de desarrollo del Grupo. Me incorporé a Esprinet en 2001 y, a lo largo de estos años, he tenido la oportunidad de crecer profesionalmente y de contribuir a la transformación de la empresa, que nos han llevado a convertirnos en la multinacional líder del sector en la actualidad. Afronto este nuevo reto con entusiasmo, curiosidad y confianza, sucediendo a Alessandro Cattani y continuando el exitoso trabajo que hemos realizado juntos. En un sector que está experimentando una profunda transformación, trabajaremos con una perspectiva de continuidad y mejora, enfocándonos cada vez más en actividades de alto valor añadido, con especial atención a los servicios y a la consultoría técnica y estratégica, para generar valor sostenible y a largo plazo para el Grupo y para todos nuestros interlocutores».*

El directivo responsable de la elaboración de los documentos contables de la empresa, Stefano Mattioli, declara, con arreglo al apartado 2 del artículo 154 bis del Decreto Legislativo italiano n.º 58/1998 (TUF: Texto Refundido de la Ley de Finanzas), que la información contable incluida en el presente comunicado se corresponde con los resultados documentales y con los libros y datos contables.

Cabe señalar, con respecto a los estados financieros estatutarios, que se trata de datos cuya auditoría estatutaria no ha concluido y, con respecto a los estados financieros reclasificados, que se trata de datos que no han sido auditados por la empresa auditora.

El **Grupo Esprinet**, líder en el sur de Europa en la distribución de productos de alta tecnología y en el suministro de aplicaciones y servicios para la transformación digital y la transición verde, es un grupo de empresas que actúan bajo la dirección del holding Esprinet S.p.A. Con más de 1.800 empleados y una facturación de 4.300 millones de euros en 2025, las empresas del Grupo operan a través de tres marcas principales: Esprinet, V-Valley y Zeliotech. Desde 2025 también está presente en el Benelux e Irlanda, además de en Italia, España, Portugal y Marruecos. La empresa matriz (PRT:IM - ISIN IT0003850929) cotiza en la Bolsa italiana en el segmento Euronext STAR Milán y participa en el Pacto Mundial de las Naciones Unidas, adhiriéndose a su enfoque basado en los principios de la empresa responsable.

Comunicado disponible en www.esprinet.com y en www.emarketstorage.com.

Para más información:

CORPORATE COMMUNICATION

ESPRINET S.p.A.

Tel. +39 02 404961

Paola Bramati

paola.bramati@esprinet.com

Tel +34 682 145 424

Silvia Sánchez

Silvia.sanchez@esprinet.com

INGRESOS POR ÁREA GEOGRÁFICA

Por lugar de residencia de los clientes

Ingresos contables (€/millones)	2025	2024	Var.	% Var.
Italia	2.544,7	2.557,7	-13,0	-1%
España	1.560,1	1.432,5	127,6	9%
Portugal	98,0	66,1	31,9	48%
Otros países de la UE	62,8	64,1	-1,3	-2%
Otros países fuera de la UE	26,5	21,2	5,3	25%
Beneficios de contratos con clientes	4.292,1	4.141,6	150,5	4%

Por país de facturación⁷

Ingresos contables (€/millones)	2025	2024	Var.	% Var.
Italia	2.615,0	2.625,1	-10,1	0%
España	1.564,1	1.438,5	125,5	9%
Portugal	97,5	65,4	32,1	49%
Marruecos	15,5	12,5	3,0	24%
Ingresos contables totales	4.292,1	4.141,6	150,5	4%

INGRESOS Y EBITDA POR TIPO DE PRODUCTO⁸

(€/million)	Net Sales				EBITDA Adjusted				EBITDA Adjusted %		
	2025	2024	Var.	% Var.	2025	2024	Var.	% Var.	2025	2024	Var.
Screens	2,319.7	2,210.3	109.4	5%	27.9	19.0	8.9	47%	1.20%	0.86%	0.34%
Devices	864.7	934.8	-70.1	-7%	1.3	8.8	-7.5	-85%	0.15%	0.94%	-0.79%
Esprinet total	3,184.4	3,145.1	39.3	1%	29.2	27.8	1.4	5%	0.92%	0.88%	0.03%
Solutions	890.8	811.2	79.6	10%	30.2	29.0	1.2	4%	3.39%	3.57%	-0.18%
Services	16.6	15.1	1.5	10%	5.7	6.5	-0.8	-13%	34.06%	43.05%	-8.99%
V-Valley total	907.4	826.3	81.1	10%	35.9	35.5	0.4	1%	3.95%	4.30%	-0.35%
Green Tech	200.3	170.2	30.1	18%	4.7	6.2	-1.5	-24%	2.35%	3.64%	-1.30%
Zeliatech total	200.3	170.2	30.1	18%	4.7	6.2	-1.5	-24%	2.35%	3.64%	-1.30%
Total	4,292.1	4,141.6	150.5	4%	69.7	69.5	0.3	0%	1.62%	1.68%	-0.05%

Net Sales				
(€/million)	2025	2024	Var.	% Var.
Screens	2,318.2	2,205.9	112.3	5%
Devices	864.1	932.9	-68.8	-7%
Esprinet total	3,182.3	3,138.8	43.5	1%
Solutions	1,217.0	1,092.0	125.0	11%
Services	16.6	15.1	1.5	10%
V-Valley total	1,233.6	1,107.1	126.5	11%
Green Tech	200.2	169.9	30.3	18%
Zeliatec total	200.2	169.9	30.3	18%
Total Gross Sales	4,616.0	4,415.7	200.3	5%
Reconciliation adjustments	-323.9	-274.1	-49.8	18%
Total	4,292.1	4,141.6	150.5	4%

⁷ Valores calculados en función de la estructura del Grupo, es decir, por país de facturación. Datos no auditados.

⁸ Los valores que se muestran podrían diferir de los publicados anteriormente, ya que representan actualizaciones y evoluciones en las agrupaciones que se adoptaron posteriormente a efectos de una comparabilidad más homogénea.

INGRESOS POR TIPO DE CLIENTE

(€/millones)	2025	2024	Var.	% Var.
Retailer/e-tailer	1.425,3	1.421,7	3,6	0%
IT Reseller	3.190,7	2.994,0	196,7	7%
Ajustes de conciliación	(323,9)	(274,1)	(49,8)	18%
Ingresos contables totales	4.292,1	4.141,6	150,5	4%

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO RECLASIFICADO

(€/000)	2025	2024	% Var.
Beneficios de contratos con clientes	4.292.050	4.141.562	4%
Coste de las ventas sin costes financieros de cesiones	4.042.302	3.894.917	4%
Costes financieros de cesiones de créditos ⁽¹⁾	12.590	17.046	-26%
Margen comercial bruto⁽²⁾	237.158	229.599	3%
<i>Margen comercial bruto %</i>	<i>5,53%</i>	<i>5,54%</i>	
Costes de personal	99.609	96.346	3%
Costes operativos	67.812	63.726	6%
Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado⁽³⁾	69.737	69.527	0%
<i>Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado %</i>	<i>1,62%</i>	<i>1,68%</i>	
Amortizaciones	8.996	9.344	-4%
Amortizaciones de derechos de uso de actividad (NIIF 16)	15.488	13.957	11%
Amortización de puesta en marcha	-	-	n/s
Resultado de explotación (EBIT) ajustado⁽³⁾	45.253	46.226	-2%
<i>Resultado de explotación (EBIT) ajustado %</i>	<i>1,05%</i>	<i>1,12%</i>	
Gastos no recurrentes	-	-	n/s
Resultado de explotación (EBIT)	45.253	46.226	-2%
<i>Resultado de explotación (EBIT) %</i>	<i>1,05%</i>	<i>1,12%</i>	
Intereses pasivos de arrendamiento (NIIF 16)	4.607	3.876	19%
Otros gastos financieros netos	10.786	10.705	1%
(Beneficios)/ Pérdidas por cambio	(1.701)	2.779	>100%
Gastos / (Ingresos) de inversiones	-	-	n/s
Resultado antes de impuestos	31.561	28.866	9%
Impuestos sobre la renta	11.388	7.345	55%
Resultado neto	20.173	21.521	-6%
- de los cuales, minoritarios	-	-	n/s
- de los cuales, dominantes	20.173	21.521	-6%

NOTAS

- ⁽¹⁾ Descuentos económicos por anticipos «pro soluto» de créditos comerciales en el ámbito de programas rotativos de factoring, confirming y titulización.
- ⁽²⁾ Sin las depreciaciones que por destino entrarían en el coste de las ventas.
- ⁽³⁾ Ajustado como partidas no recurrentes antes de impuestos.

ESTADO DE RESULTADOS SEPARADO CONSOLIDADO

(€/000)	2025	de los cuales, no recurrentes	2024	de los cuales, no recurrentes
Beneficios de contratos con clientes	4.292.050	-	4.141.562	-
Coste de las ventas	(4.056.984)	-	(3.944.620)	-
Margen bruto	235.066	-	226.942	-
Coste de marketing y ventas	(79.808)	-	(75.609)	-
Costes generales y administrativos	(108.368)	-	(105.817)	-
(Reducción)/recuperación de valor de actividades financieras	(1637)	-	710	-
Resultado de explotación (EBIT)	45.253	-	46.226	-
(Gastos)/ingresos financieros	(13.692)	-	(17.360)	-
Resultado antes de impuestos	3.1561	-	28.866	-
Impuestos	(11.388)	-	(7.345)	-
Resultado neto	20.173	-	21.521	-
- de los cuales, minoritarios	-	-	-	-
- de los cuales, dominantes	20.173	-	21.521	-
Beneficios netos por acción básicos (euros)	0,41		0,44	
Beneficios netos por acción diluidos (euros)	0,41		0,43	

ESTADO DE RESULTADOS GLOBAL CONSOLIDADO

(€/000)	2025	2024
Resultado neto (A)	20.173	21.521
Otros componentes de la cuenta de resultados global que deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «conversión en euros»	(46)	45
Otros componentes de la cuenta de resultados global que no deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	35	(27)
- impacto fiscal sobre la variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	(8)	6
Otros componentes de la cuenta de resultados global (B)	(19)	24
Total de beneficios/ (pérdidas) globales para el periodo (C=A+B)	20.154	21.545
- de los cuales, dominantes	20.154	21.545
- de los cuales, minoritarios	-	-

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA CONSOLIDADA RECLASIFICADA

(€ / 000)	31/12/2025	31/12/2024
Capital inmovilizado	293.492	290.884
Capital circulante comercial neto	139.568	135.209
Otros activos/ pasivos corrientes	28.471	31.891
Otros activos/ pasivos no corrientes	(28.253)	(32.499)
Total de usos	433.278	425.485
Deudas financieras corrientes	68.397	87.799
Pasivos financieros por arrendamiento	14.146	12.633
Activos financieros mantenidos para negociar	(213)	(103)
Créditos financieros a favor de sociedades de factoring	(585)	(133)
Deudas por adquisición de participaciones corrientes	6.000	-
Créditos financieros a favor de otros corrientes	(8.834)	(10.154)
Disponibilidad de efectivo	(230.562)	(216.250)
Deudas financieras corrientes netas	(15.165)	(126.208)
Deudas financieras no corrientes	74.911	30.762
Pasivos financieros por arrendamiento	120.548	131.084
Deudas por adquisición de participaciones no corrientes	-	600
Deudas financieras netas	43.808	36.238
Patrimonio neto	389.470	389.247
Total de fuentes	433.278	425.485

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA CONSOLIDADA

(€/000)	31/12/2025	31/12/2024
ACTIVO		
Activos no corrientes		
Inmovilizado material	23.154	27.001
Derechos de uso de activos	124.032	135.461
Fondo de comercio	123.020	112.917
Inmovilizado inmaterial	11.305	13.152
Créditos y otros activos no corrientes	11.981	2.353
	293.492	290.884
Activos corrientes		
Existencias	64.182	637.127
Créditos a favor de clientes	828.821	764.264
Créditos tributarios por impuestos corrientes	2.811	3.767
Otros créditos y activos corrientes	86.740	98.127
Activos financieros mantenidos para negociar	2.13	103
Disponibilidad de efectivo	230.562	216.250
	1.790.329	1.719.638
Total de activos	2.083.821	2.010.522
PATRIMONIO NETO		
Capital	7.861	7.861
Provisiones	36.1436	359.865
Resultado neto dominante	20.173	215.21
Patrimonio neto dominante	389.470	389.247
Patrimonio neto minoritario	-	-
Total de patrimonio neto	389.470	389.247
PASIVO		
Pasivos no corrientes		
Deudas financieras	74.911	30.762
Pasivos financieros por arrendamiento	120.548	13.1084
Pasivos por impuestos diferidos	12.441	10.454
Deudas por pensiones	5.199	5.347
Deuda por adquisición de participaciones	-	600
Fondos no corrientes y otros pasivos	10.613	16.698
	223.712	194.945
Pasivos corrientes		
Deudas frente a proveedores	1.330.435	1.266.182
Deudas financieras	68.397	87.799
Pasivos financieros por arrendamiento	14.146	12.633
Deudas tributarias por impuestos corrientes	1.622	1.980
Deudas por adquisición de participaciones	6.000	-
Fondos corrientes y otros pasivos	50.039	57.736
	1.470.639	1.426.330
Total de pasivo	1.694.351	1.621.275
Total de patrimonio neto y pasivo	2.083.821	2.010.522

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

(euro/000)	2025	2024
Flujo monetario de la actividad del ejercicio (D=A+B+C)	49.323	2.775
Flujo de caja del resultado operativo (A)	69.656	68.736
Beneficio operativo de actividades en funcionamiento	45.253	46.226
Amortizaciones y otras desvalorizaciones del inmovilizado	24.484	23.301
Variación neta de fondos	48	(1.059)
Variación no financiera de deudas de pensiones	(283)	(191)
Costes no monetarios de planes de participación	154	459
Flujo generado/ (absorbido) del capital circulante (B)	(1.983)	(48.322)
(Incremento)/ disminución de las existencias	1.665	(122.357)
(Incremento)/ disminución de los créditos a favor de clientes	(56.510)	(65.662)
(Incremento)/ disminución de otras actividades corrientes	15.577	(14.298)
Incremento/ (disminución) de las deudas frente a proveedores	54.841	156.287
Incremento/ (disminución) de otros pasivos corrientes	(17.556)	(2.292)
Otro flujo generado/ (absorbido) de las actividades del ejercicio (C)	(18.350)	(17.639)
Intereses pagados	(12.416)	(11.546)
Intereses cobrados	800	1.281
Diferencias cambiarias	1.632	(2.144)
Impuestos	(8.366)	(5.230)
Flujo monetario de la actividad de inversión (E)	(24.549)	(5.606)
Inversiones en inmovilizado material	(3.346)	(6.714)
Desinversiones en inmovilizado material	212	736
Inversiones en inmovilizado inmaterial	(45)	(264)
Desinversiones en inmovilizado inmaterial	1	649
Inversión neta en otras actividades no corrientes	(10.068)	(13)
Combinación de negocios con filiales	(11.303)	-
Flujo monetario de la actividad de financiación (F)	(10.462)	(4.1802)
Financiación a medio/ largo plazo obtenida	85.000	-
Reembolsos/ renegociaciones de financiaciones a medio/ largo plazo	(48.281)	(45.891)
Reembolsos de pasivos por arrendamiento	(13.453)	(12.520)
Variación de las deudas financieras	(14.709)	22.745
Variación de los créditos financieros y de los instrumentos derivados	758	(372)
Precio diferido adquisiciones	-	(5.764)
Distribución de dividendos	(19.777)	-
Flujo monetario neto del periodo (G=D+E+F)	14.312	(44.633)
Disponibilidad de efectivo al inicio del periodo	216.250	260.883
Flujo monetario neto del periodo	14.312	(44.633)
Disponibilidad de efectivo al final del periodo	230.562	216.250

ESTADO DE RESULTADOS RECLASIFICADO DE ESPRINET S.p.A.

(€/ 000)	2025	2024	% Var.
Beneficios de contratos con clientes	2.092.225	2.315.855	- 10 %
Coste de las ventas sin costes financieros de cesiones	1.993.697	2.194.405	- 9 %
Costes financieros de cesiones de créditos ⁽¹⁾	6.853	10.154	- 33 %
Margen comercial bruto⁽²⁾	91.675	111.296	- 18 %
<i>Margen comercial bruto %</i>	<i>4,38 %</i>	<i>4,81 %</i>	
Costes de personal	35.774	43.844	- 18 %
Costes operativos	40.507	43.159	- 6 %
Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado⁽³⁾	15.394	24.293	- 37 %
<i>Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado %</i>	<i>0,74 %</i>	<i>1,05 %</i>	
Amortizaciones	5.653	6.011	- 6 %
Amortizaciones de derechos de uso de actividad (NIIF 16)	11.337	9.924	14 %
Amortización de puesta en marcha	-	-	n/ s
Resultado operativo (EBIT) ajustado⁽³⁾	(1.596)	8.358	<100 %
<i>Resultado operativo (EBIT) ajustado %</i>	<i>-0,08 %</i>	<i>0,36 %</i>	
Gastos no recurrentes	-	-	n/ s
Resultado operativo (EBIT)	(1.596)	8.358	<100 %
<i>Resultado operativo (EBIT) %</i>	<i>-0,08 %</i>	<i>0,36 %</i>	
Intereses pasivos de arrendamiento (NIIF 16)	4.008	3.213	25 %
Otros gastos financieros netos	9.793	9.238	6 %
(Beneficios)/ Pérdidas por cambio	(828)	1.003	>100 %
Gastos / (Ingresos) de inversiones	(18.780)	11.197	>100 %
Resultado antes de impuestos	4.211	(16.293)	>100 %
Impuestos sobre la renta	(995)	(1.141)	- 13 %
Resultado neto	5.206	(15.152)	>100 %

NOTAS

⁽¹⁾ Descuentos económicos por anticipos «pro soluto» de créditos comerciales en el ámbito de programas rotativos de factoring, confirming y titulización.

⁽²⁾ Sin las depreciaciones que por destino entrarían en el coste de las ventas.

⁽³⁾ Ajustado como partidas no recurrentes antes de impuestos.

ESTADO DE RESULTADOS SEPARADO DE ESPRINET S.p.A.

(€/000)	2025	de los cuales, no recurrentes	2024	de los cuales, no recurrentes
Beneficios de contratos con clientes	2.092.225	-	2.315.855	-
Coste de las ventas	(2.002.610)	-	(2.207.184)	-
Margen bruto	89.615	-	108.671	-
Coste de marketing y ventas	(32.589)	-	(39.352)	-
Costes generales y administrativos	(58.061)	-	(61.608)	-
(Reducción)/recuperación de valor de actividades financieras	(561)	-	647	-
Resultado de explotación (EBIT)	(1.596)	-	8.358	-
(Gastos)/ingresos financieros	(12.973)	-	(13.454)	-
(Gastos)/ingresos de inversiones	18.780	-	(11.197)	(11.197)
Resultado antes de impuestos	4.211	-	(16.293)	(11.197)
Impuestos	995	-	1.141	-
Resultado neto	5.206	-	(15.152)	(11.197)
- de los cuales, minoritarios	-	-	-	-
- de los cuales, dominantes	5.206	-	(15.152)	(11.197)

ESTADO DE RESULTADOS GLOBAL DE ESPRINET S.p.A.

(€/000)	2025	2024
Resultado neto (A)	5.206	(15.152)
Otros componentes de la cuenta de resultados global que no deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	34	71
- impacto fiscal sobre la variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	(8)	(17)
Otros componentes de la cuenta de resultados global (B)	26	54
Total de beneficios/ (pérdidas) globales para el periodo (C=A+B)	5.232	(15.098)
- de los cuales, dominantes	5.232	(15.098)
- de los cuales, minoritarios	-	-

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA RECLASIFICADA DE ESPRINET S.p.A.

(€/000)	31/12/2025	31/12/2024
Capital inmovilizado	314.612	311.761
Capital circulante comercial neto	2.531	(16.976)
Otros activos/ pasivos corrientes	45.543	58.190
Otros activos/ pasivos no corrientes	(12.521)	(19.017)
Total de usos	350.165	333.958
Deudas financieras corrientes	42.634	69.809
Pasivos financieros por arrendamiento	10.305	8.822
Créditos financieros a favor de sociedades de factoring	(105)	(133)
Deudas por adquisición de participaciones corrientes	6.000	-
(Créditos)/ deudas financieras con sociedades del Grupo	8.1997	9.870
Créditos financieros a favor de otros corrientes	(8.834)	(10.154)
Disponibilidad de efectivo	(107.042)	(74.671)
Deudas financieras corrientes netas	24.955	3.543
Deudas financieras no corrientes	37.571	18.834
Pasivos financieros por arrendamiento	105.338	113.983
Deudas por adquisición de participaciones no corrientes	-	600
Deudas financieras netas	167.864	136.960
Patrimonio neto	182.301	196.998
Total de fuentes	350.165	333.958

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA DE ESPRINET S.p.A.

(€/ 000)	31/12/2025	31/12/2024
ACTIVO		
Activos no corrientes		
Inmovilizado material	20.266	23.795
Derechos de uso de activos	106.444	115.936
Fondo de comercio	12.600	12.600
Inmovilizado inmaterial	178	377
Participaciones	172.570	155.990
Activos por impuestos anticipados	866	1.340
Créditos y otros activos no corrientes	1.688	1.723
	314.612	311.761
Activos corrientes		
Existencias	365.112	384.485
Créditos a favor de clientes	240.879	252.232
Créditos tributarios por impuestos corrientes	765	3.439
Otros créditos y activos corrientes	130.788	145.550
Disponibilidad de efectivo	107.042	74.671
	844.586	860.377
Total de activos	1.159.198	1.172.138
PATRIMONIO NETO		
Capital	7.861	7.861
Provisiones	169.234	204.289
Resultado neto del ejercicio	5.206	(15.152)
Total de patrimonio neto	182.301	196.998
PASIVO		
Pasivos no corrientes		
Deudas financieras	37.571	18.834
Pasivos financieros por arrendamiento	105.338	113.983
Deudas por pensiones	2.521	2.695
Deuda por adquisición de participaciones	-	600
Fondos no corrientes y otros pasivos	10.000	16.322
	155.430	152.434
Pasivos corrientes		
Deudas frente a proveedores	603.460	653.693
Deudas financieras	157.492	113.708
Pasivos financieros por arrendamiento	10.305	8.822
Deudas por adquisición de participaciones	6.000	-
Fondos corrientes y otros pasivos	44.210	46.483
	821.467	822.706
Total de pasivo	976.897	975.140
Total de patrimonio neto y pasivo	1.159.198	1.172.138

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO DE ESPRINET S.p.A.

(euro/000)	2025	2024
Flujo monetario de la actividad del ejercicio (D=A+B+C)	(6.476)	(7.189)
Flujo de caja del resultado operativo (A)	15.026	24.276
Beneficio operativo de actividades en funcionamiento	(1.596)	8.358
Amortizaciones y otras desvalorizaciones del inmovilizado	16.989	15.935
Variación neta de fondos	12	(262)
Variación no financiera de deudas de pensiones	(226)	(209)
Costes no monetarios de planes de participación	(153)	454
Flujo generado/ (absorbido) del capital circulante (B)	(11.687)	(22.342)
(Incremento)/ disminución de las existencias	19.373	(77.571)
(Incremento)/ disminución de los créditos a favor de clientes	11.353	78.187
(Incremento)/ disminución de otras actividades corrientes	14.920	3.177
Incremento/ (disminución) de las deudas frente a proveedores	(50.169)	(76.396)
Incremento/ (disminución) de otros pasivos corrientes	(7.164)	2.172
Otro flujo generado/ (absorbido) de las actividades del ejercicio (C)	(9.815)	(9.123)
Intereses pagados	(11.351)	(9.407)
Intereses cobrados	772	1.232
Diferencias cambiarias	764	(864)
Impuestos	-	(84)
Flujo monetario de la actividad de inversión (E)	(14.289)	(10.955)
Inversiones en inmovilizado material	(2.197)	(5.743)
Desinversiones en inmovilizado material	194	723
Inversiones en inmovilizado inmaterial	79	(102)
Desinversiones en inmovilizado inmaterial	-	642
Inversión neta en otras actividades no corrientes	35	32
Cambio participaciones filiales	(30)	-
Constitución/ Contribución de negocios con filiales	-	(6.550)
Combinación de negocios con filiales	(12.600)	-
Reembolsos planes de acciones de filiales	-	43
Dividendos	230	-
Flujo monetario de la actividad de financiación (F)	53.136	(20.307)
Financiación a medio/ largo plazo obtenida	40.000	-
Reembolsos/ renegociaciones de financiaciones a medio/ largo plazo	(32.028)	(27.722)
Reembolsos de pasivos por arrendamiento	(9.331)	(8.491)
Variación de las deudas financieras	5.166	47.552
Financiación a corto plazo recibidos/ (desembolsados)	2.125	(25.500)
Variación de los créditos financieros y de los instrumentos derivados	1.348	(382)
Precio diferido adquisiciones	-	(5.764)
Distribución de dividendos	(19.777)	-
Flujo monetario neto del periodo (G=D+E+F)	32.371	(38.451)
Disponibilidad de efectivo al inicio del periodo	74.671	113.122
Flujo monetario neto del periodo	32.371	(38.451)
Disponibilidad de efectivo al final del periodo	107.042	74.671